SIM Index

Q3 | 2026

JULIO - SEPTIEMBRE

ANÁLISIS DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MÉXICO

ACTUALIZACIÓN DE PRINCIPALES INDICADORES



Elaborado por:

SIMDATAGROUP

En colaboración con:

AMDA® Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores A.C.

INTRODUCCIÓN

En Simdatagroup recolectamos, limpiamos, estandarizamos y procesamos a último nivel de detalle los datos de un porcentaje representativo de la industria automotriz en México, de manera diaria.

A partir de estos datos, que previamente han sido validados dentro de nuestro proceso habitual de calidad, generamos inteligencia de negocio para nuestros clientes, quienes representan alrededor del 40% de concesionarios de 43 diferentes marcas. Una muestra de nuestra Inteligencia de Negocios es, en colaboración con la Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores, AMDA, el lanzamiento de nuestro reporte conjunto SimIndex, para todos nuestros lectores.

En esta edición se analiza la venta y retención de autos nuevos, seminuevos y las órdenes públicas facturadas, así como los tiempos de estancia en el taller.

En Simdatagroup, nos dedicamos a brindar excelencia en el análisis de datos para impulsar la innovación y mejora continua en la industria automotriz.





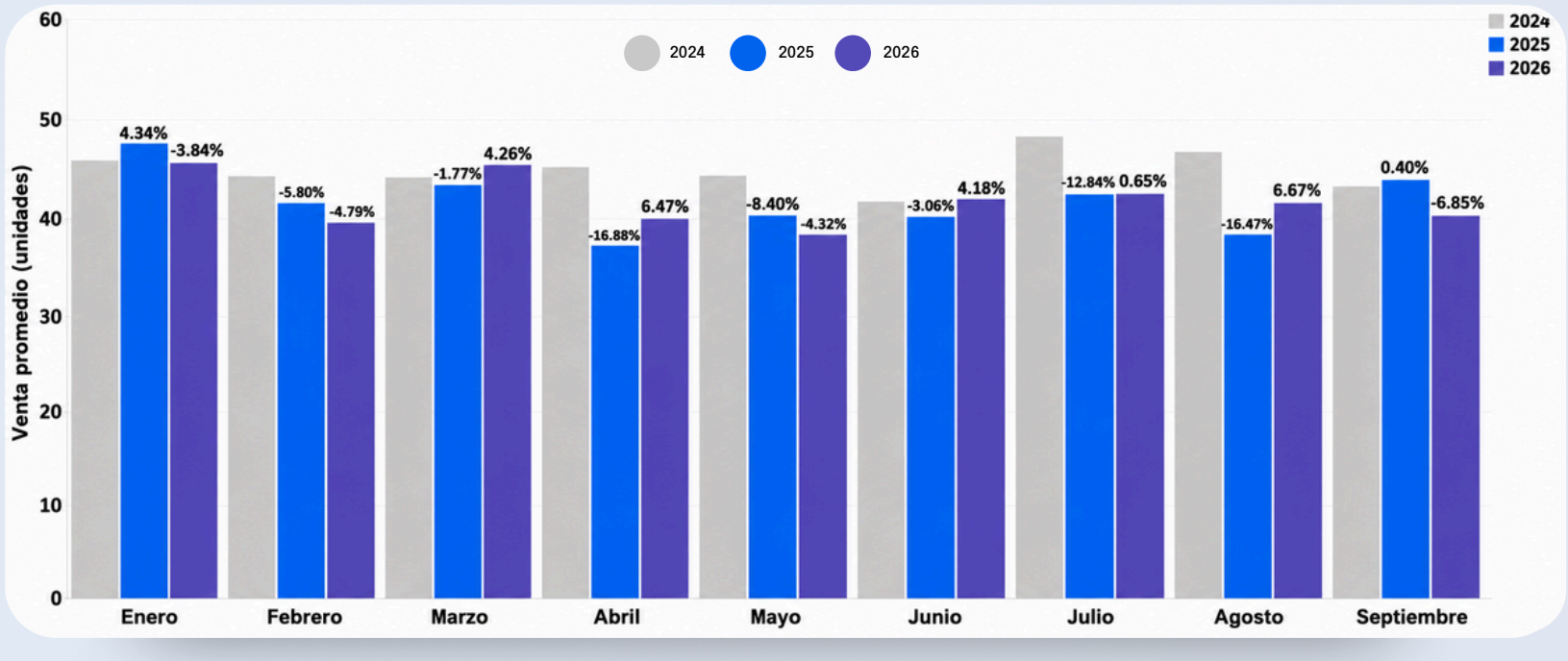
SIMINDEX · 3ER TRIMESTRE 2026

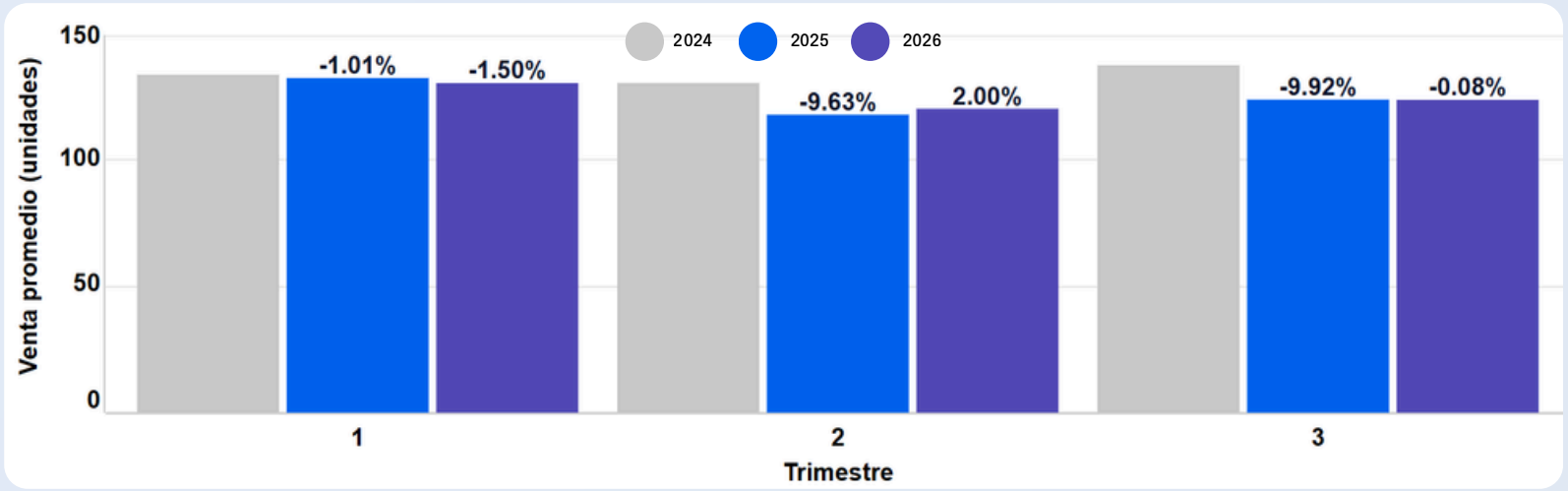
ANÁLISIS DE **VENTA DE AUTOS** NUEVOS

SIM Index | ANÁLISIS DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MÉXICO

PROMEDIO MENSUAL DE VENTA DE AUTOS NUEVOS

El tercer trimestre de 2026 marca un punto de inflexión para la venta de autos nuevos, que logra revertir la tendencia negativa que había caracterizado al mismo periodo de 2025. Julio y agosto cerraron con crecimientos de 0.65% y 6.67% respectivamente, cifras que contrastan con las fuertes caídas de -12.84% y -16.47% registradas un año antes. Septiembre, aunque cerró con una caída de -6.85%, no alcanza a borrar la recuperación de los meses previos. En perspectiva, el tercer trimestre de 2025 había sido el más débil del año, por lo que la mejora de 2026 responde en parte a una base de comparación favorable, pero también a una estabilización real del ritmo de ventas.



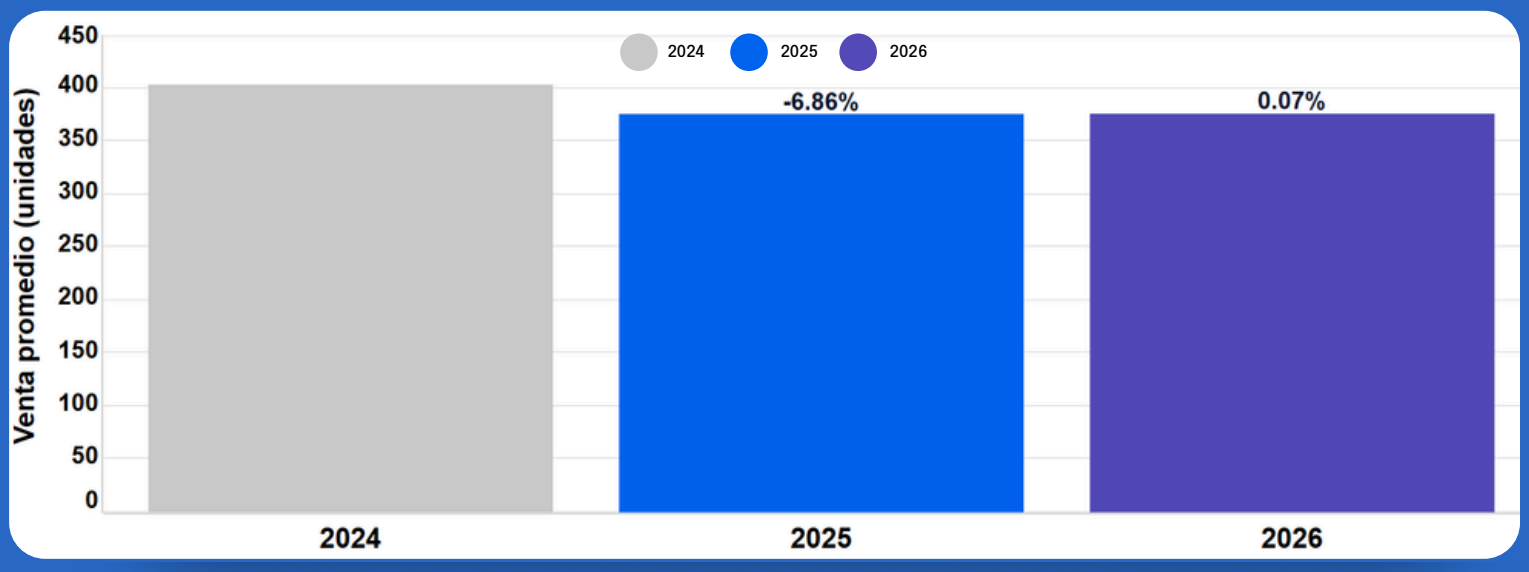


PROMEDIO ACUMULADO DE VENTA DE AUTOS NUEVOS TRIMESTRAL

En la venta de autos nuevos por trimestre (resultado de la suma de los promedios mensuales), 2026 muestra una mejora progresiva a lo largo del año. El primer trimestre registró una caída de -1.50% respecto a 2025. El segundo trimestre revirtió la tendencia con un crecimiento de 2.00%, contrastando con la caída de -9.63% que 2025 había registrado frente a 2024. El tercer trimestre se mantuvo prácticamente estable con una variación de apenas -0.08%, frente a la contracción de -9.92% del mismo periodo de 2025. Este comportamiento refleja una clara estabilización del mercado de autos nuevos conforme avanzó el año.

PROMEDIO ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE DE VENTA DE AUTOS NUEVOS

En el acumulado de enero a septiembre, la venta promedio de autos nuevos en 2026 se ubicó prácticamente en el mismo nivel que 2025, con un incremento de 0.07%. Este resultado contrasta de manera notable con la caída de -6.86% que 2025 había registrado frente a 2024, lo que confirma que el mercado de autos nuevos ha encontrado un piso tras el ciclo de ajuste del año anterior.



Promedio de venta mensual de autos nuevos 2026

42 unidades, incremento de 0.07% comparado con el año anterior



SIMINDEX · 3ER TRIMESTRE 2026

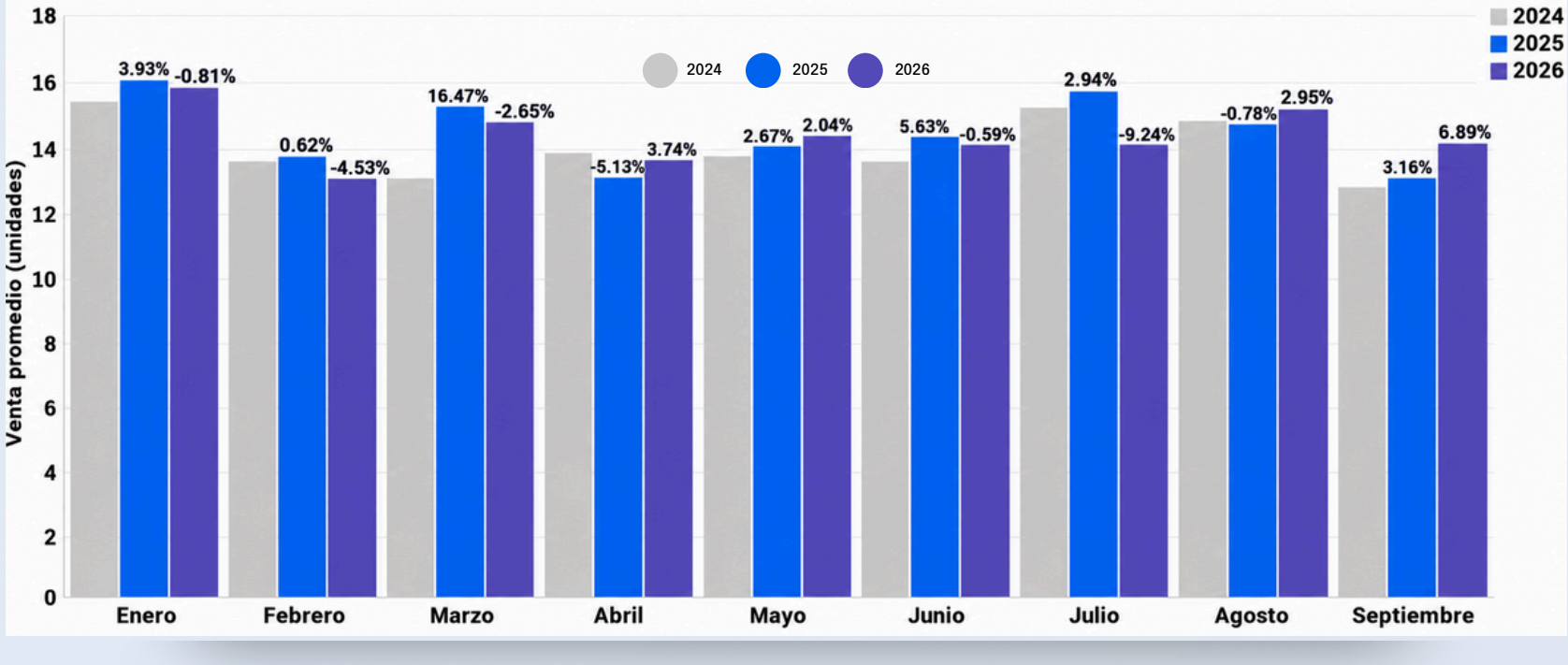
AUTOS SEMINUEVOS



SIM Index | ANÁLISIS DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MÉXICO

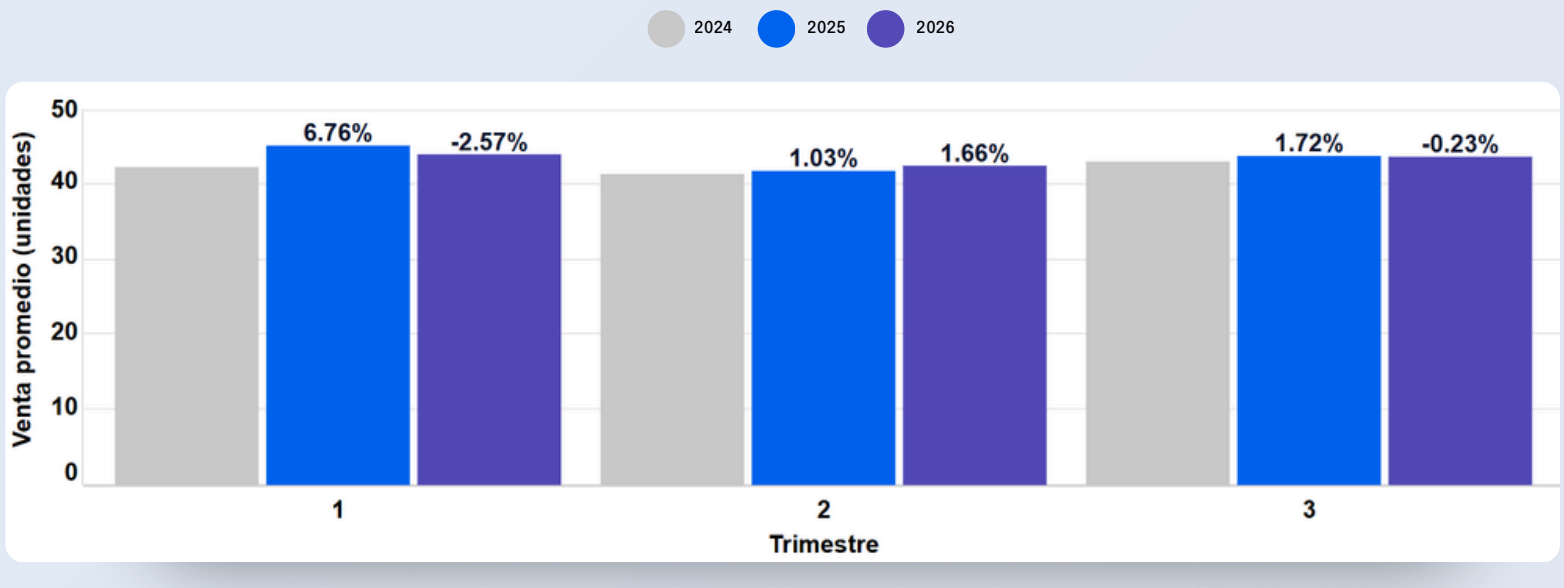
PROMEDIO MENSUAL DE VENTA DE AUTOS SEMINUEVOS

En el segmento de seminuevos, el tercer trimestre de 2026 no muestra una dirección clara. Julio registró la caída más pronunciada del trimestre con -9.24%, interrumpiendo el crecimiento de 2.94% que ese mes había alcanzado en 2025. Sin embargo, agosto y septiembre revirtieron esta debilidad con avances de 2.95% y 6.89%, cerrando el trimestre con mayor fuerza. El resultado neto es un periodo que, a diferencia del Q3 de 2025 (donde los tres meses fueron positivos), alterna entre contracción y recuperación, lo que sugiere un mercado de seminuevos que se mantiene activo pero sin la inercia de crecimiento del año anterior.



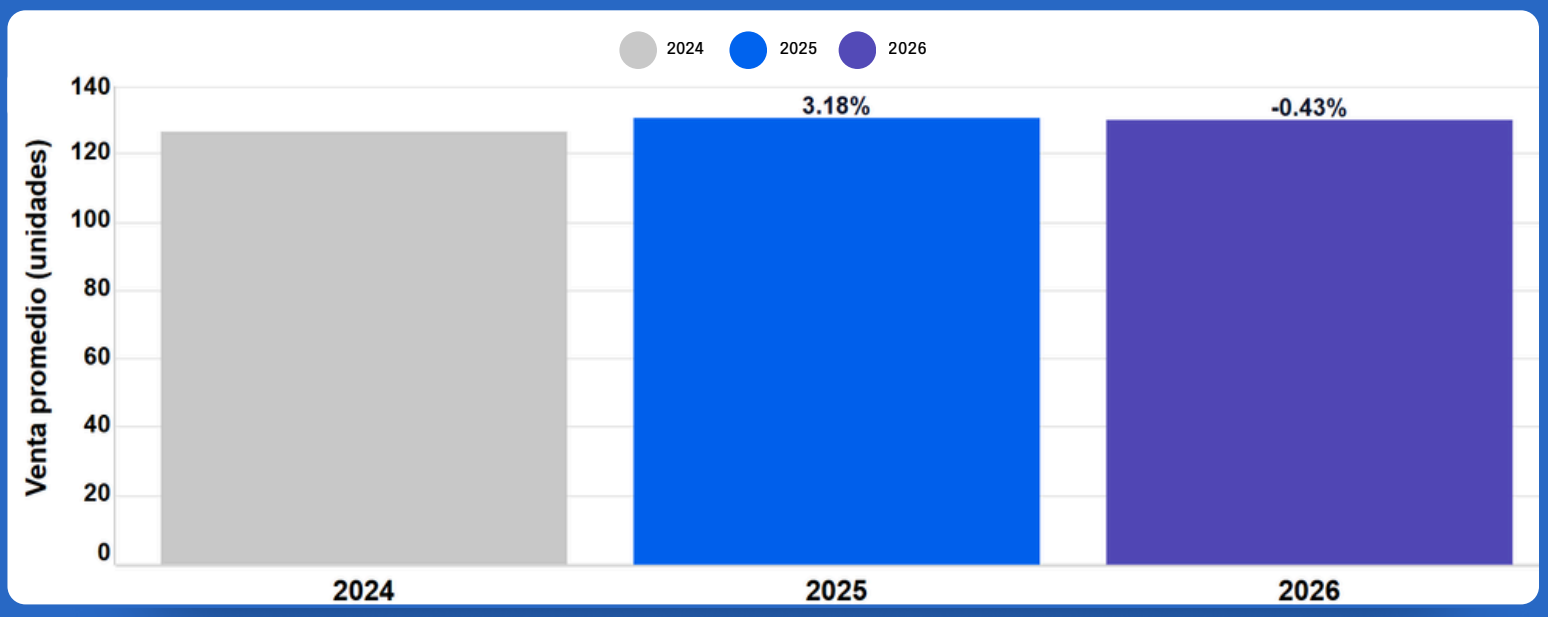
PROMEDIO ACUMULADO DE VENTA DE AUTOS SEMINUEVOS TRIMESTRAL

En la venta de autos seminuevos por trimestre (resultado de la suma de los promedios mensuales), 2026 muestra un ajuste en el primer trimestre seguido de estabilización. El primer trimestre registró una caída de -2.57% respecto a 2025, que había crecido 6.76% frente a 2024. El segundo trimestre se recuperó con un crecimiento de 1.66%, contrastando con el crecimiento de 1.03% de 2025. El tercer trimestre se mantuvo prácticamente estable con una variación de apenas -0.23%, frente al crecimiento de 1.72% de 2025. En conjunto, los tres trimestres reflejan una estabilización progresiva del segmento.



PROMEDIO ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE DE VENTA DE AUTOS SEMINUEVOS

En el acumulado de enero a septiembre, la venta promedio de autos seminuevos en 2026 registró una ligera caída de -0.43% respecto al mismo periodo de 2025. Este resultado se ubica por debajo del crecimiento de 3.18% que 2025 había alcanzado frente a 2024, aunque refleja una contracción contenida que sugiere estabilidad en el segmento más que un deterioro pronunciado.



Promedio de venta mensual de autos seminuevos 2026

14 unidades, decremento de -0.43% comparado con el año anterior



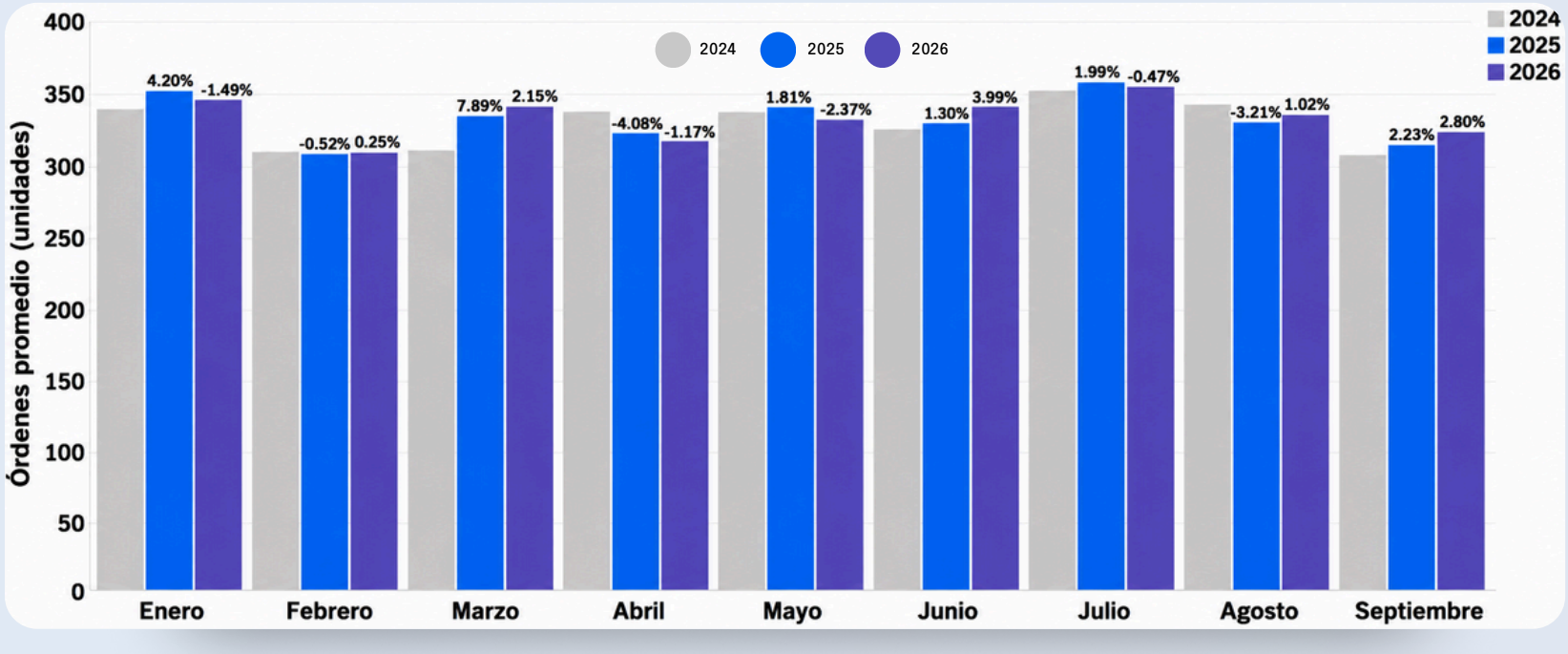
ÓRDENES TIPO —

PÚBLICO



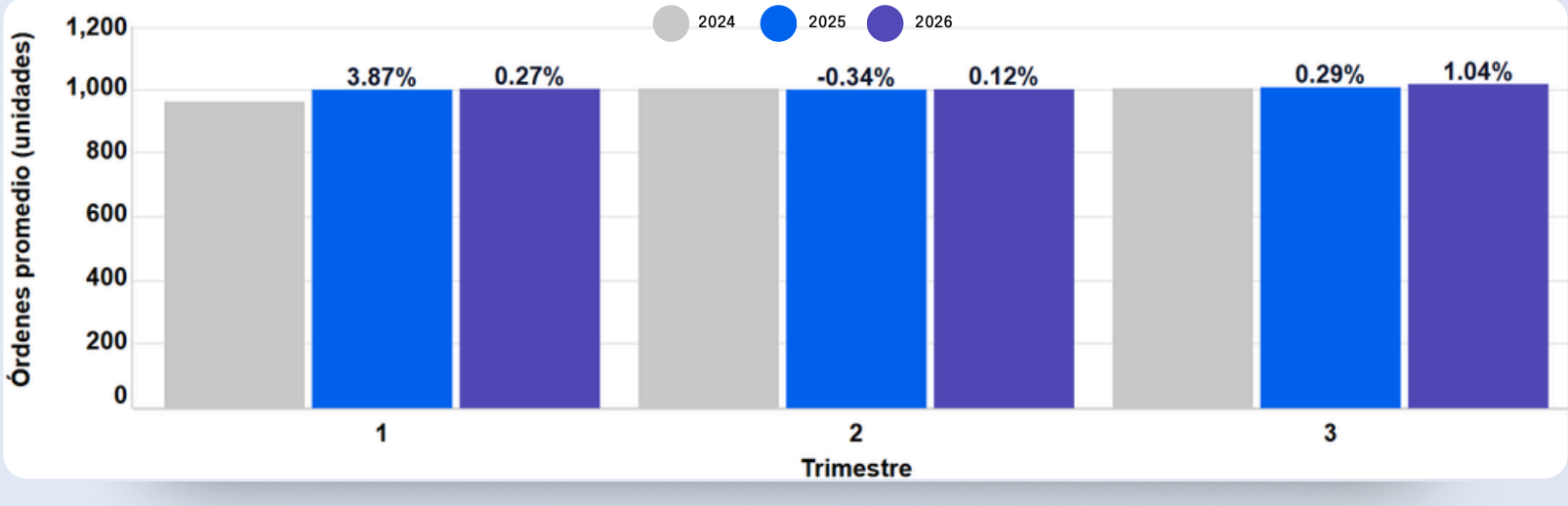
PROMEDIO MENSUAL ÓRDENES TIPO PÚBLICO

Las órdenes tipo público facturadas en el tercer trimestre de 2026 mantienen la estabilidad que ha caracterizado a este indicador durante el año. Julio presentó una ligera caída de -0.47%, mientras que agosto y septiembre cerraron en terreno positivo con crecimientos de 1.02% y 2.80%. En comparación con 2025, donde el trimestre había mostrado un desempeño similar con variaciones contenidas, 2026 cierra con un tono ligeramente más favorable gracias al impulso de septiembre, que registró el mayor avance mensual del trimestre.



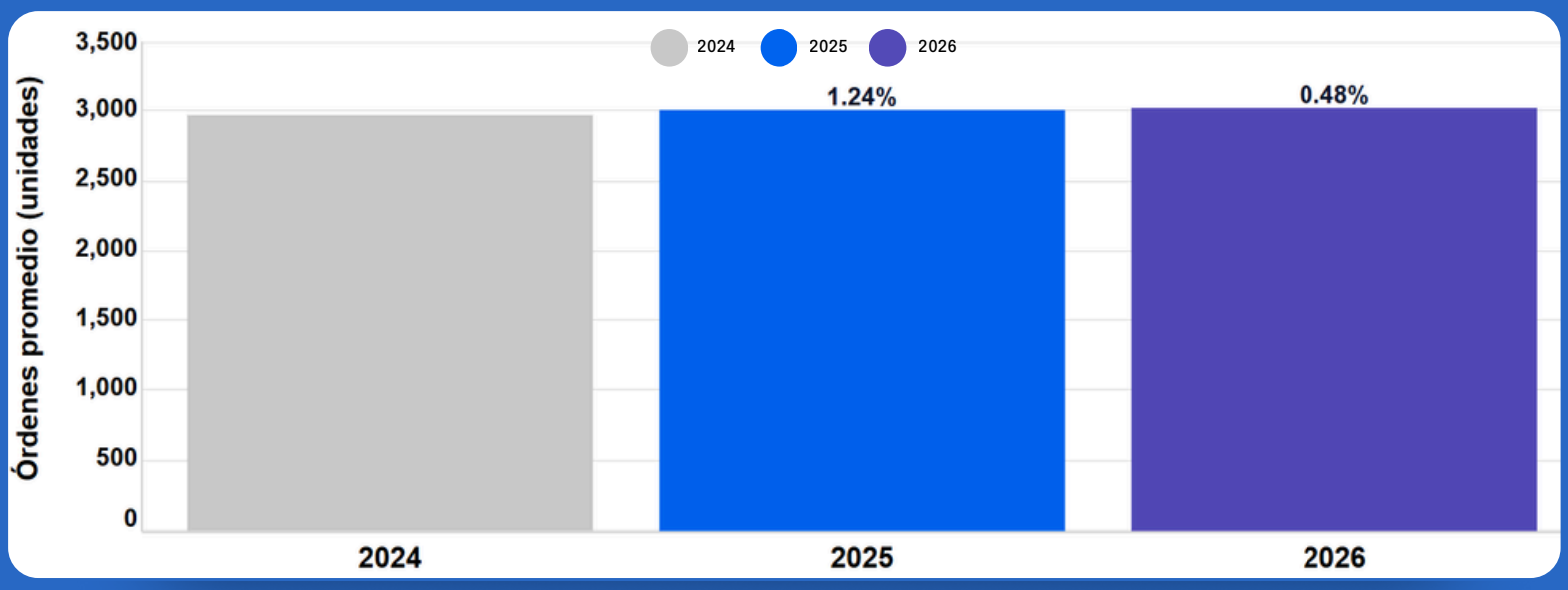
PROMEDIO ACUMULADO POR TRIMESTRE DE ÓRDENES TIPO PÚBLICO

En las órdenes tipo público por trimestre (resultado de la suma de los promedios mensuales), 2026 muestra una mejora progresiva. El primer trimestre registró una variación de 0.27%, moderándose frente al crecimiento de 3.87% de 2025. El segundo trimestre se mantuvo estable con 0.12%, revirtiendo la ligera caída de -0.34% de 2025. El tercer trimestre registró un crecimiento de 1.04%, el mayor del año, superando el 0.29% que 2025 había alcanzado frente a 2024. Esta tendencia ascendente confirma un fortalecimiento gradual del volumen de órdenes públicas conforme avanzó el año.



PROMEDIO ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE ÓRDENES TIPO PÚBLICO

En el acumulado de enero a septiembre, las órdenes tipo público facturadas en 2026 registraron un incremento de 0.48% respecto al mismo periodo de 2025. Este resultado, aunque inferior al crecimiento de 1.24% que 2025 había alcanzado frente a 2024, confirma que el segmento de órdenes públicas se mantiene en terreno positivo y con una trayectoria de crecimiento sostenido por tercer año consecutivo.



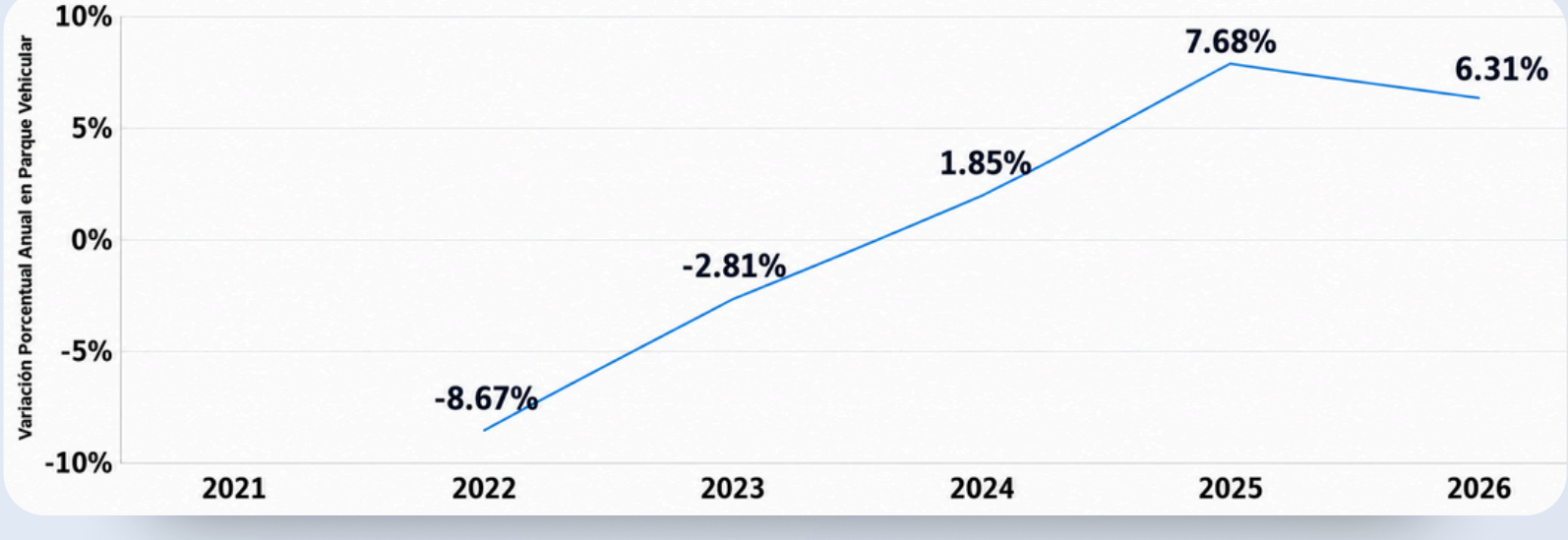


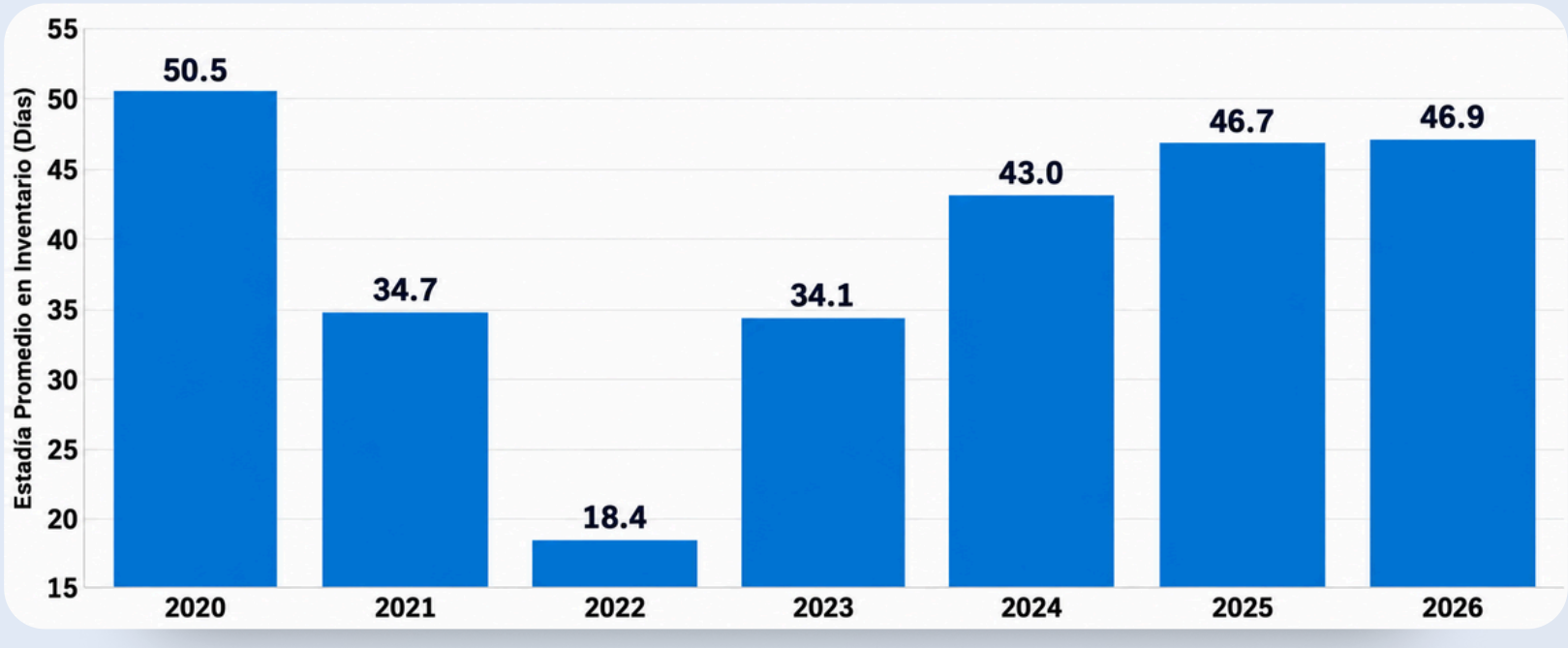
ACTUALIZACIÓN DE RETENCIÓN DE AUTOS NUEVOS

SIM Index | ANÁLISIS DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MÉXICO

PARQUE VEHICULAR

El parque vehicular de autos nuevos, calculado como la suma acumulada de vehículos vendidos en los últimos cinco años según datos de INEGI RAIAVL, continúa en fase de recuperación. Tras la fuerte contracción de -8.67% registrada en 2022, la caída se moderó a -2.81% en 2023. En 2024 el indicador cruzó a terreno positivo con un crecimiento de 1.85%, y en 2025 se aceleró hasta 7.68%. En 2026, el parque vehicular mantiene un crecimiento sólido de 6.31%, ligeramente por debajo de 2025 pero confirmando que la etapa de contracción ha quedado atrás. Este crecimiento sostenido del parque vehicular reciente amplía la base de clientes potenciales tanto para el área de servicio posventa como para el mercado de seminuevos en el mediano plazo.



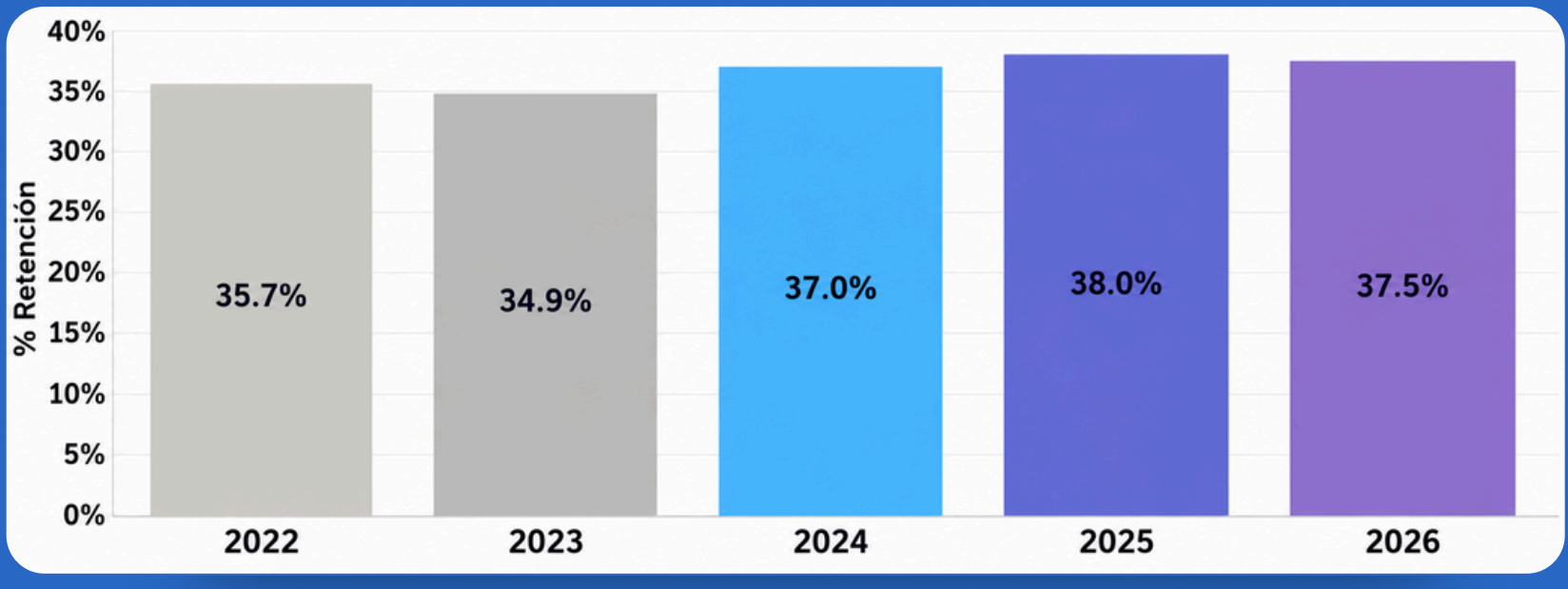


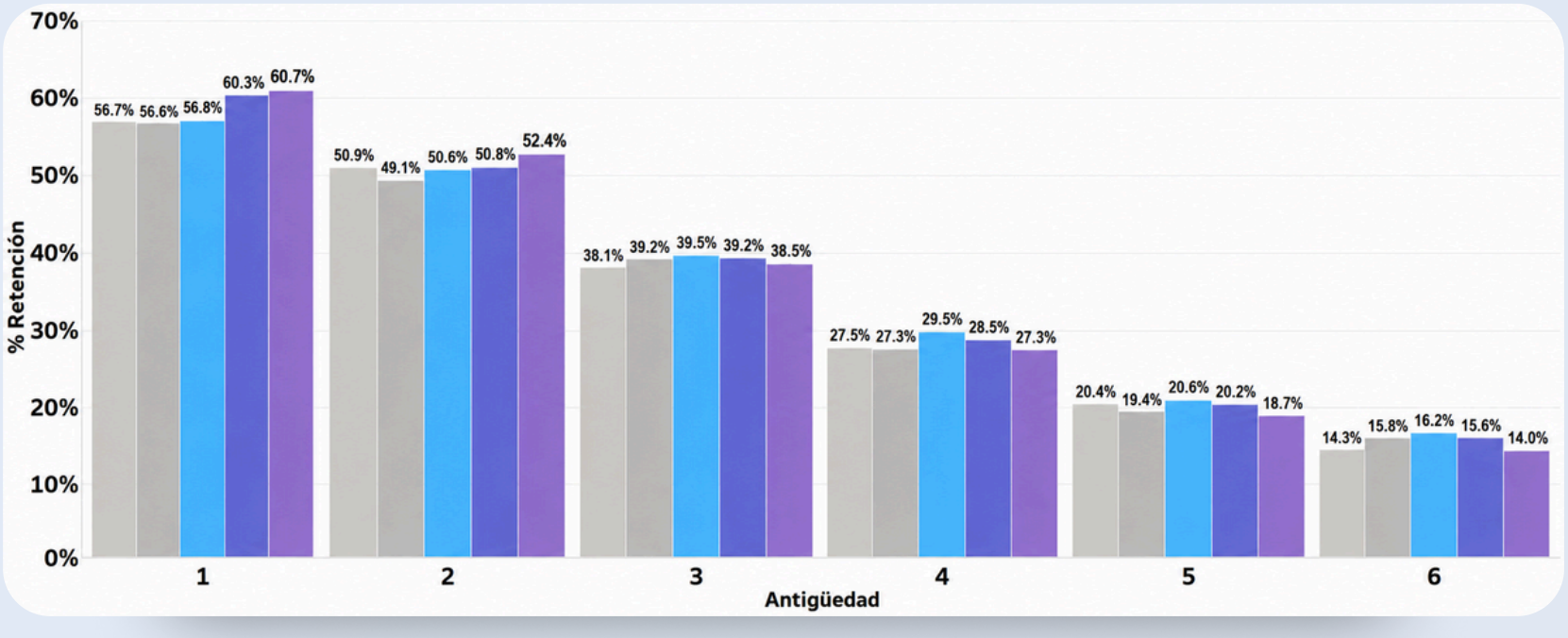
PROMEDIO DE DÍAS EN INVENTARIO AUTOS NUEVOS

El tiempo promedio que los autos nuevos pasan en inventario se ubicó en 46.9 días en 2026, prácticamente en el mismo nivel que los 46.7 días de 2025. Desde el mínimo de 18.4 días alcanzado en 2022 (cuando la escasez de inventario aceleró la rotación), la tendencia ha sido al alza de forma sostenida, superando ya los niveles previos a la pandemia registrados en 2020. La estabilización entre 2025 y 2026 sugiere que el mercado ha encontrado un nuevo equilibrio en la velocidad de colocación de unidades nuevas, consistente con el comportamiento de ventas observado durante el año.

RETENCIÓN DE AUTOS NUEVOS

La retención de vehículos en talleres se ubicó en 37.5% en 2026, ligeramente por debajo del 38.0% alcanzado en 2025. A pesar de esta ligera disminución, el indicador se mantiene en niveles elevados, por encima del 35.7% de 2022 y del 34.9% de 2023. La tendencia de los últimos años muestra una consolidación de la retención en el rango de 37% a 38%, lo que refleja una capacidad sostenida del canal de servicio para mantener al parque vehicular en los talleres de la red.





RETENCIÓN POR ANTIGÜEDAD DEL PARQUE

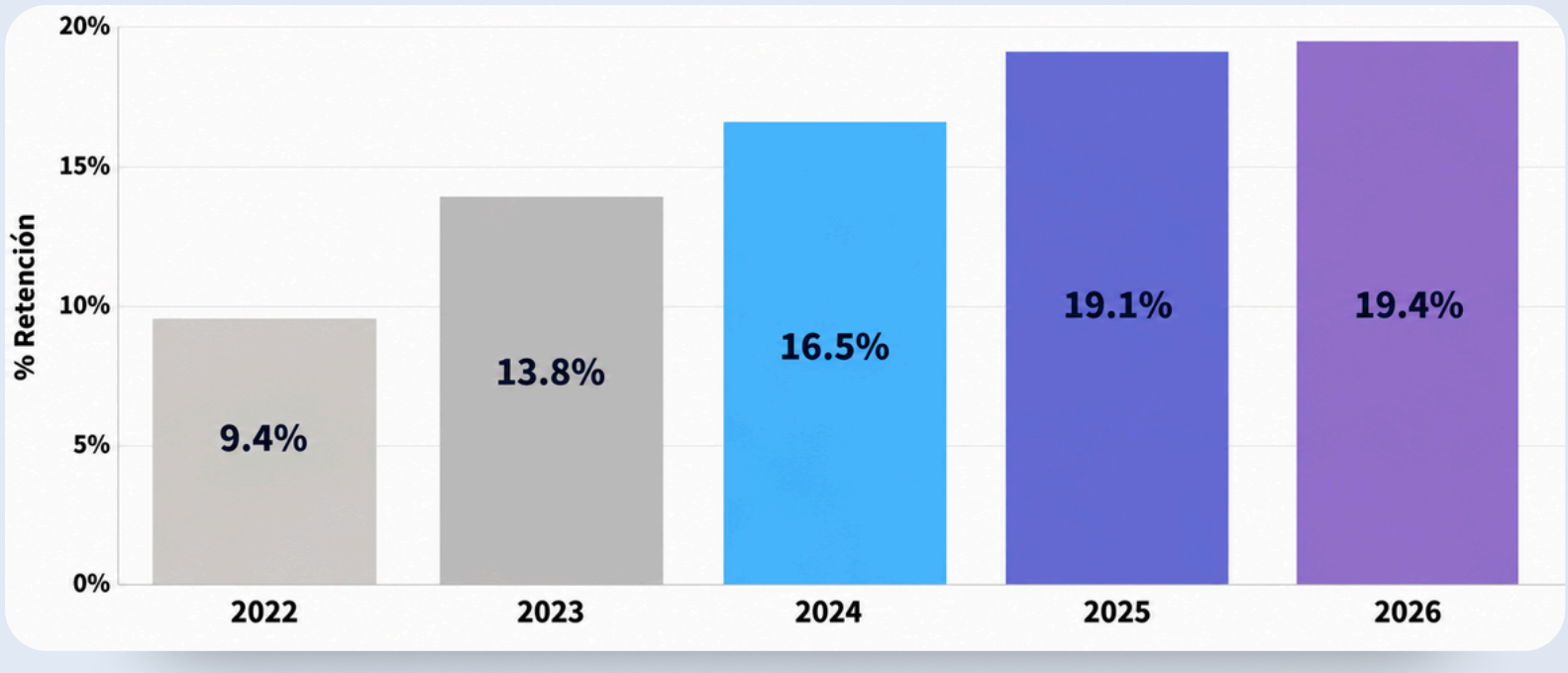
La retención vehicular mantiene su patrón descendente conforme aumenta la antigüedad del parque. El segmento de un año alcanzó 60.7%, el nivel más alto de los últimos cinco años. Los vehículos de dos años registraron un notable incremento a 52.4%, el mayor del periodo analizado. El segmento de tres años se mantuvo estable en 38.5%, mientras que a partir de los cuatro años se observan caídas frente al año anterior: el segmento de cuatro años bajó de 28.5% a 27.3%, el de cinco años de 20.2% a 18.7%, y el de seis años de 15.6% a 14.0%. El crecimiento en los vehículos más recientes (uno y dos años) contribuye a sostener la retención total en niveles elevados, aunque los segmentos de mayor antigüedad continúan su tendencia a la baja.

SIMINDEX · 3ER TRIMESTRE 2026

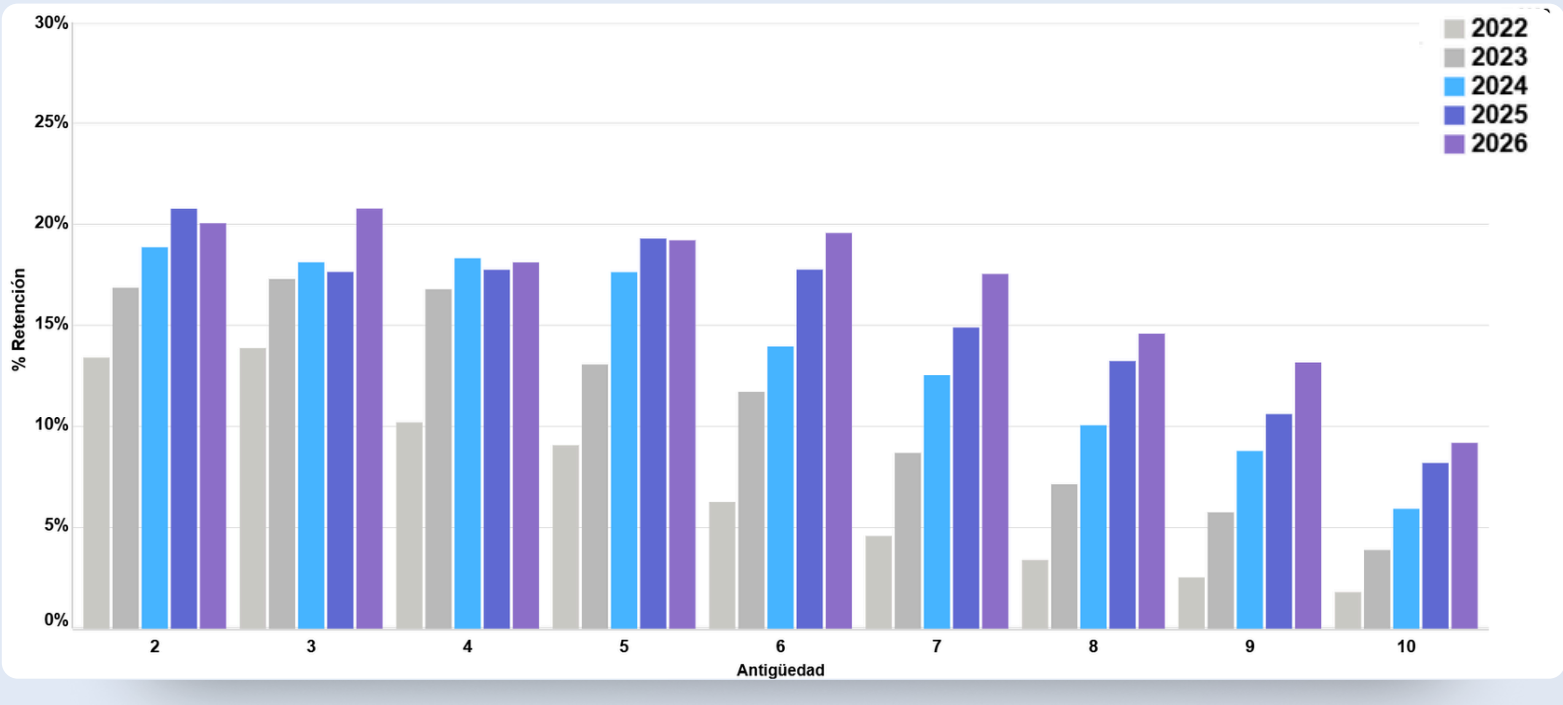
RETENCIÓN DE AUTOS SEMINUEVOS

RETENCIÓN EN AUTOS SEMINUEVOS

La proporción de vehículos seminuevos que regresan al taller ha mantenido una tendencia de crecimiento sostenido durante los últimos cinco años. Desde el 9.4% registrado en 2022, el indicador ha escalado de forma consecutiva pasando por 13.8% en 2023, 16.5% en 2024 y 19.1% en 2025, hasta alcanzar 19.4% en 2026. Este avance continuo refleja una mayor capacidad de los concesionarios para captar y fidelizar a los compradores de seminuevos en el área de servicio posventa, consolidando este segmento como una fuente creciente de actividad para los talleres.



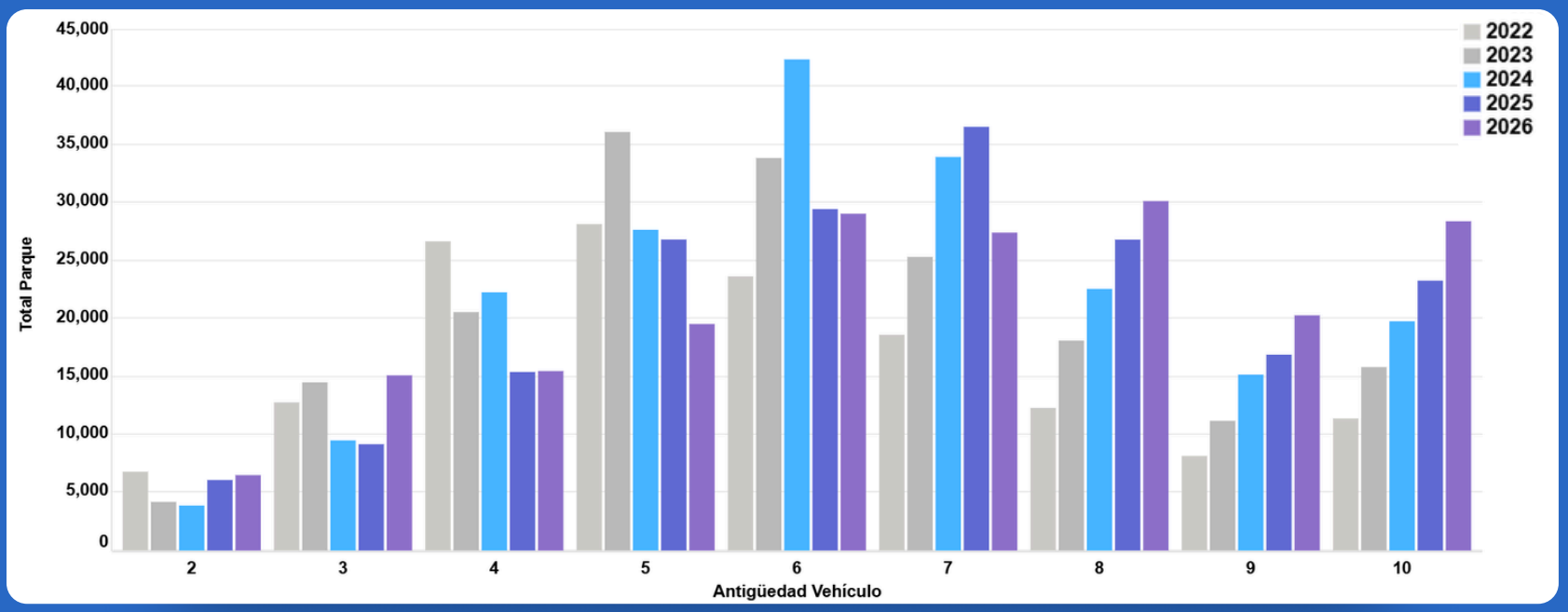
COMPOSICIÓN DE VEHÍCULOS SEMINUEVOS RETENIDOS POR ANTIGÜEDAD



El análisis de la distribución revela que la tendencia de migración de la demanda de servicio hacia segmentos de mayor antigüedad continúa acentuándose. En 2022, la mayor concentración de vehículos retenidos se ubicaba en los rangos de 2 y 3 años. Esta concentración se ha ido desplazando progresivamente: en 2024 y 2025 los segmentos de 4 a 6 años ganaron protagonismo, y en 2026 se observa que los vehículos de 3 y 6 años presentan los picos más altos, ambos cercanos al 20%. Destaca además el crecimiento sostenido en los segmentos de 7 a 10 años, que en 2026 alcanzan niveles notablemente superiores a los de años anteriores, lo que subraya la creciente dependencia del servicio posventa en los segmentos más longevos del parque de seminuevos.

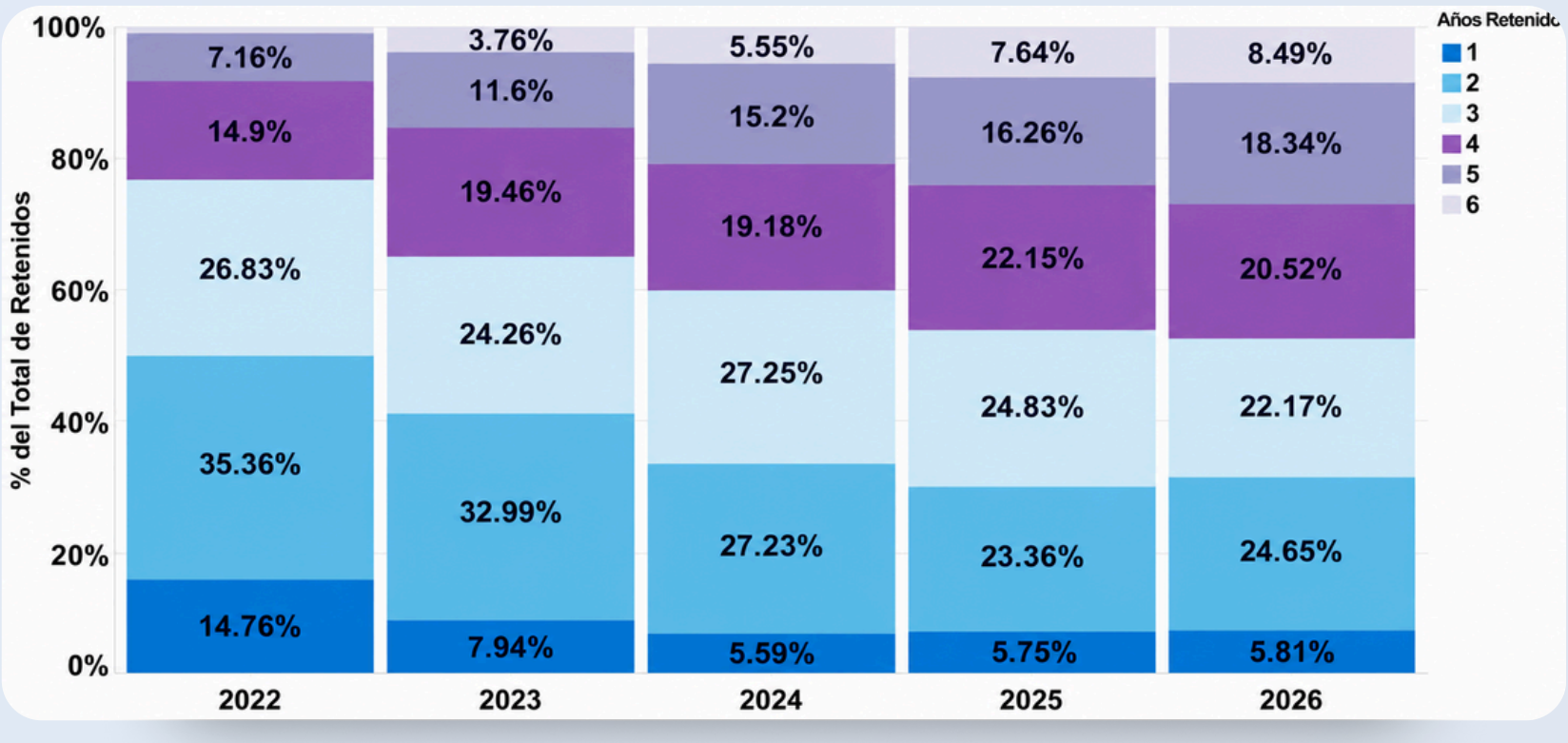
COMPOSICIÓN DEL PARQUE VEHICULAR POR ANTIGÜEDAD AUTOS SEMINUEVOS

En 2026, el parque de autos seminuevos en el servicio posventa muestra un desplazamiento adicional hacia vehículos de mayor antigüedad. Los segmentos de 8 y 10 años lideran la composición, con los niveles más altos entre todos los años analizados, mientras que los vehículos de 7 años reducen su participación respecto a 2025. En paralelo, los segmentos de 4 y 5 años continúan su tendencia a la baja. Los vehículos de 2 y 3 años, aunque crecen ligeramente respecto a años previos, siguen representando una proporción menor del parque atendido. Esta evolución confirma que el servicio posventa de seminuevos depende cada vez más de vehículos con mayor antigüedad.



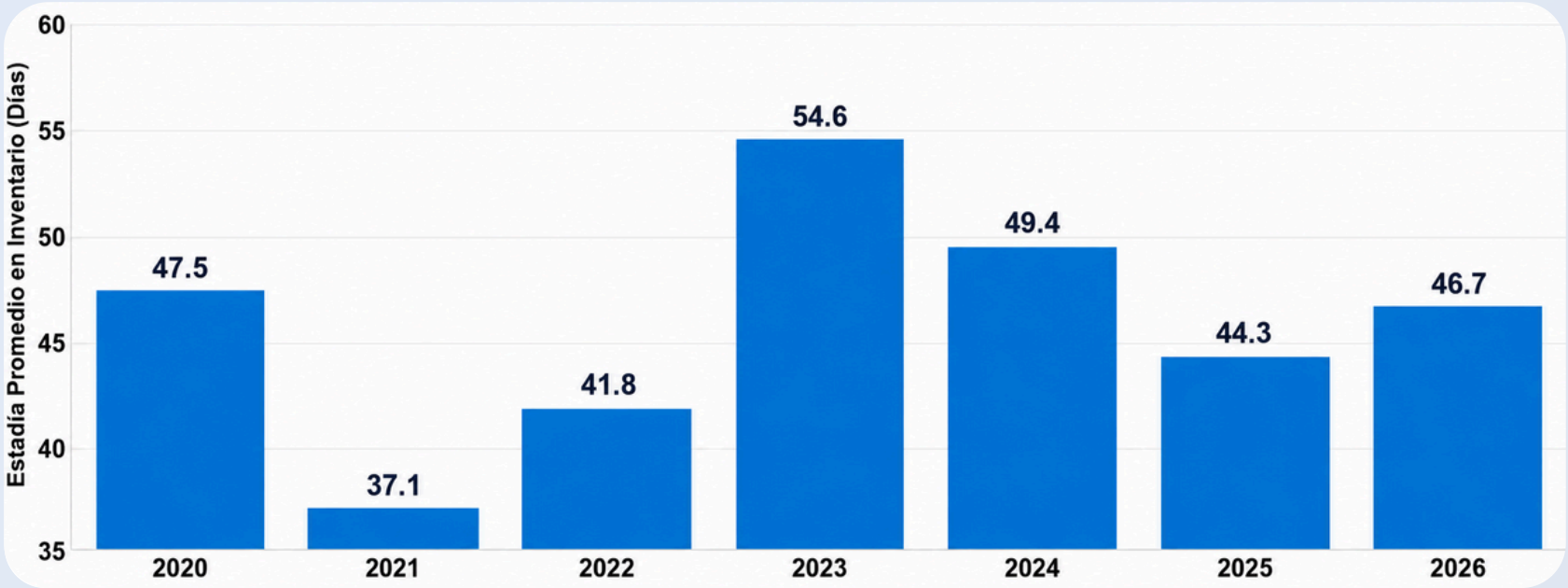
TIEMPO DE RETENCIÓN DE AUTOS SEMINUEVOS

En 2026, el tiempo de retención de autos seminuevos presenta una distribución equilibrada. Los segmentos de 2 a 5 años de retención convergen en proporciones similares, con valores de 24.65%, 22.17%, 20.52% y 18.34% respectivamente. El segmento de 6 años alcanza 8.49%, el nivel más alto registrado en la historia reciente. En conjunto, la retención de 5 y 6 años suma 26.83%, consolidando la tendencia hacia una fidelización más prolongada en el servicio posventa, con una base de clientes que se distribuye de manera cada vez más uniforme entre los segmentos de mayor antigüedad y una menor dependencia de las retenciones de corto plazo, cuyo segmento de un año se mantiene en 5.81%.



PROMEDIO DE DÍAS EN INVENTARIO DE AUTOS SEMINUEVOS

El tiempo promedio que los autos seminuevos pasan en inventario registró un ligero incremento en 2026, ubicándose en 46.7 días frente a los 44.3 de 2025. A diferencia de los autos nuevos, el comportamiento de este indicador ha sido más irregular: tras alcanzar un mínimo de 37.1 días en 2021, la estadía subió hasta un máximo de 54.6 días en 2023, para luego descender en 2024 y 2025. El repunte de 2026 rompe esa tendencia de mejora reciente, aunque se mantiene por debajo de los niveles de 2023 y 2024, lo que indica que la rotación de inventario de seminuevos sigue en rangos razonables pese al entorno de menor dinamismo en ventas.



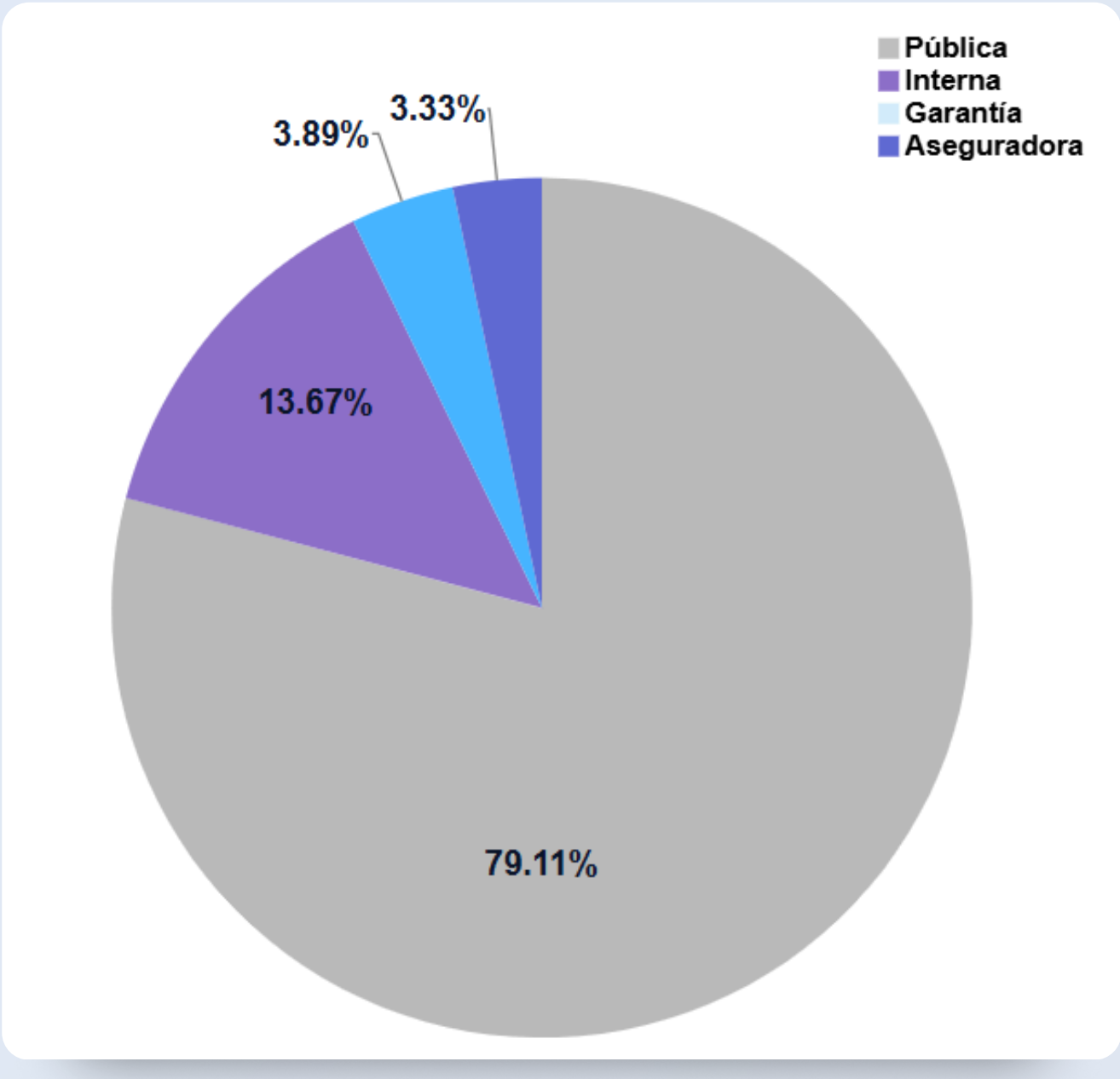


SIMINDEX · 3ER TRIMESTRE 2026

ANÁLISIS DE ÓRDENES EN TALLER

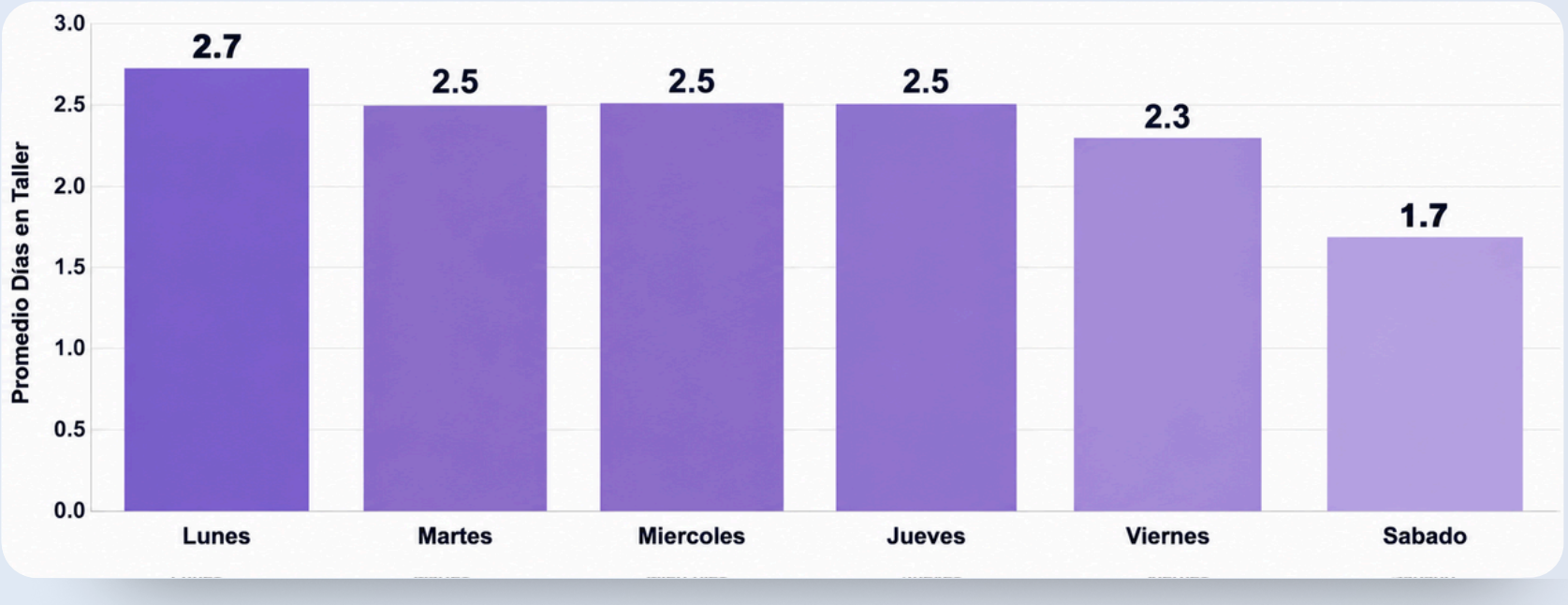
ANÁLISIS DE ÓRDENES EN TALLER

La composición de las órdenes atendidas en el taller en lo que va del año muestra que las órdenes públicas representan el 79.11% del total. Las órdenes internas se ubican en 13.67%, mientras que las órdenes de garantía y aseguradoras representan 3.89% y 3.33% respectivamente. Esta concentración en órdenes públicas refuerza la dependencia del taller en los servicios directos al cliente final.



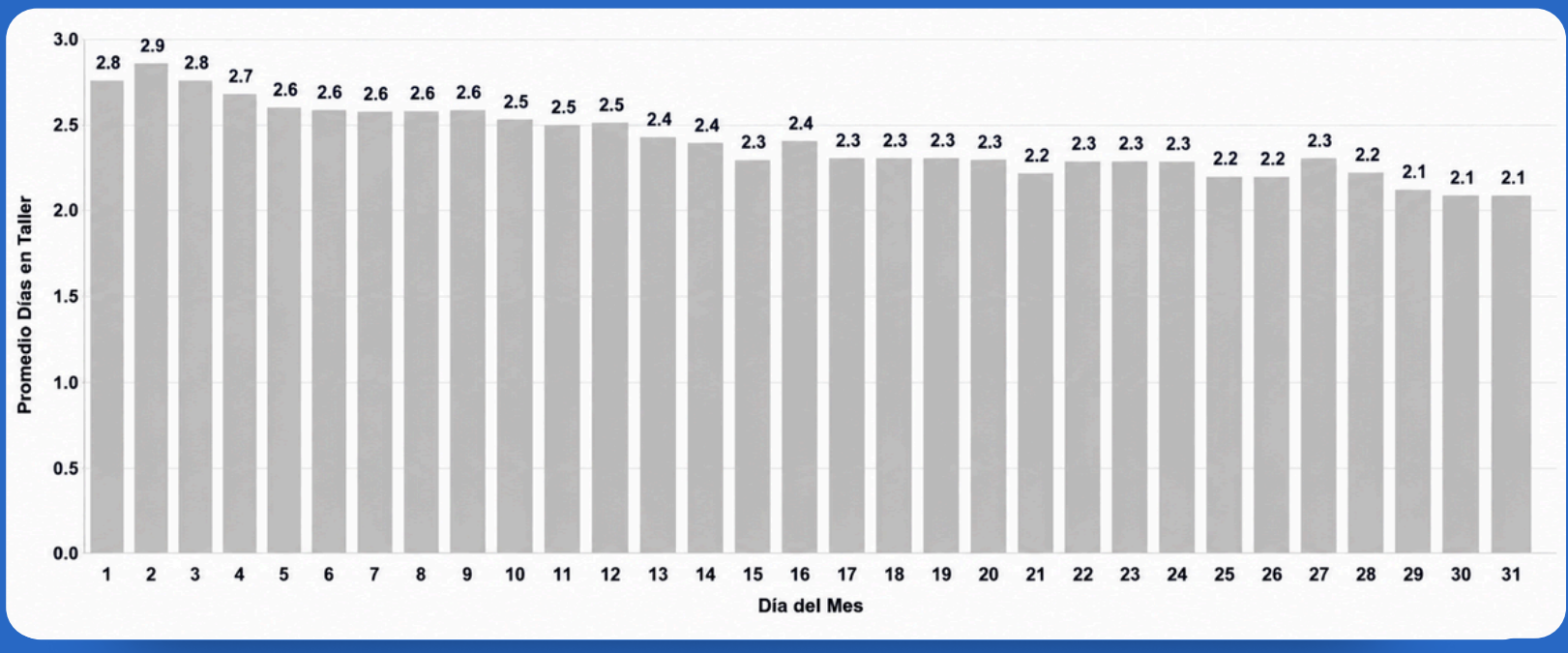
DÍAS EN TALLER POR DÍA DE LA SEMANA

El análisis de las órdenes públicas revela que el lunes es el día de la semana con mayor promedio de estadía, alcanzando 2.7 días en el taller. Martes, miércoles y jueves se ubican en un nivel similar de 2.5 días, mientras que el viernes desciende a 2.3 días. El sábado presenta la menor estadía promedio, con solo 1.7 días.



DÍAS EN TALLER POR DÍA DEL MES

En cuanto al día del mes, los primeros días presentan los promedios más altos, cercanos a 2.9 días en taller durante los días 1 al 3. Este tiempo disminuye gradualmente conforme avanza el mes, estabilizándose en torno a 2.3 días en la segunda quincena y alcanzando valores cercanos a 2.1 días hacia el cierre del mes. Este patrón, consistente con el observado en años anteriores, sugiere que las órdenes ingresadas a inicio de mes tienden a involucrar trabajos de mayor duración, mientras que la atención se vuelve más ágil conforme avanza el periodo.



CONCLUSIÓN

El tercer trimestre de 2026 confirma un panorama de estabilización generalizada en los tres indicadores principales. La venta de autos nuevos cerró el periodo de enero a septiembre prácticamente en el mismo nivel que 2025, con un incremento de 0.07%, contrastando de manera significativa con la caída de -6.86% que había arrastrado el año anterior.

En seminuevos, la contracción acumulada fue de solo -0.43%, mientras que las órdenes públicas cerraron en terreno positivo con un incremento de 0.48%. En el ámbito de retención, el parque vehicular de nuevos mantiene un crecimiento sólido de 6.31%, y la retención total en talleres se sostuvo en 37.5%. La retención de seminuevos alcanzó 19.4%, manteniendo su tendencia de crecimiento sostenido.

Los días en inventario se estabilizaron en ambos segmentos, y la composición de órdenes en taller refleja una mayor concentración en el servicio público directo. En conjunto, el mercado muestra señales claras de haber encontrado un piso tras el ciclo de ajuste de 2025, con indicadores que apuntan hacia una estabilización sostenida.