

SIM

1erQ 2026

ENERO - MARZO

Index

ANÁLISIS DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MÉXICO

ELABORADO POR:

SIMDATAGROUP

EN COLABORACIÓN CON:



Asociación Mexicana de
Distribuidores de Automotores A.C.



INTRODUCCIÓN

En SimDataGroup evolucionamos nuestra forma de generar valor a partir de los datos. Hoy, combinamos procesos de integración, validación y análisis con inteligencia artificial para trabajar diariamente con información de una muestra representativa de la industria automotriz en México.

Este avance amplía nuestra capacidad para transformar datos en contexto de negocio para clientes que representan alrededor del 40% de los concesionarios de 43 marcas automotrices en el país.

Bajo esta misma visión, y en colaboración con la Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores (AMDA), presentamos SimIndex: un reporte diseñado para poner en perspectiva los indicadores clave del sector y ofrecer una lectura actual, clara y estratégica del mercado automotriz.

En esta edición, analizamos el cierre del primer trimestre de 2026 frente al mismo período de 2025 y 2024 para identificar variaciones relevantes y aportar una visión más completa del comportamiento de la industria en México.

Elaborado por:

SIMDATAGROUP

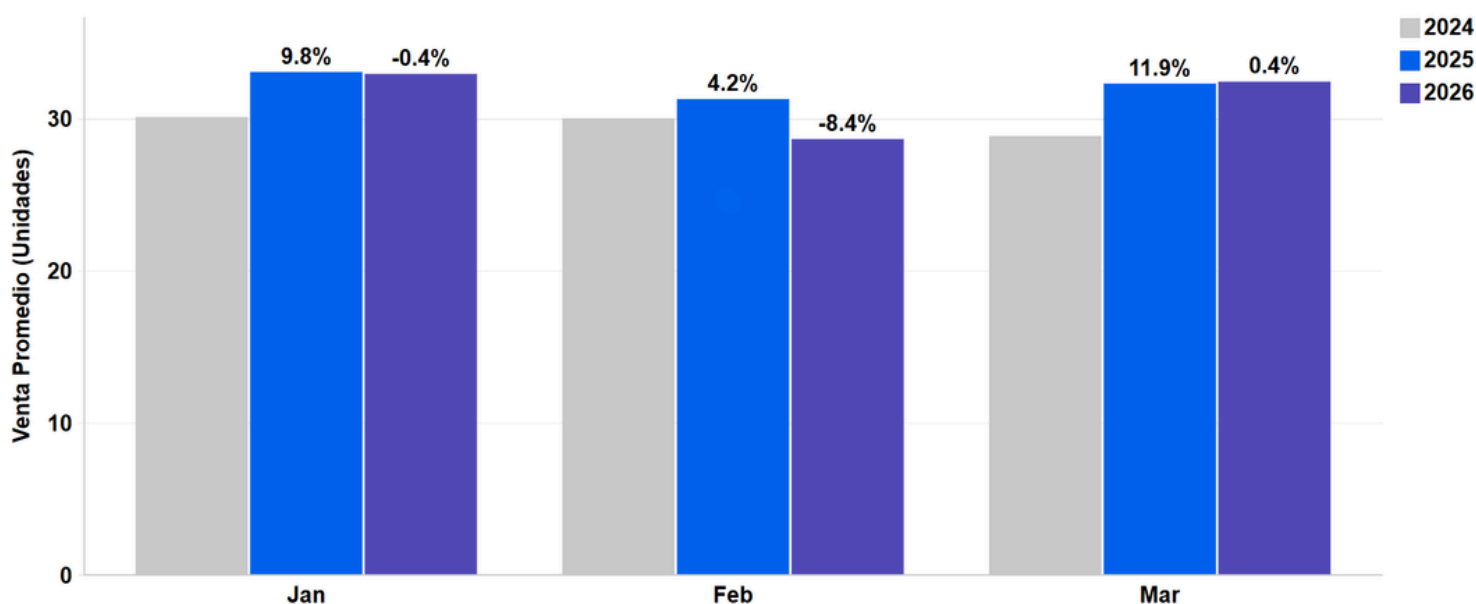
A close-up, low-angle shot of a car's headlight, showing the intricate details of the lens and housing. The background is a blurred, bokeh effect of lights, suggesting an indoor setting like a showroom or exhibition. The overall color palette is a cool, monochromatic blue.

Actualización de **Principales** **Indicadores**

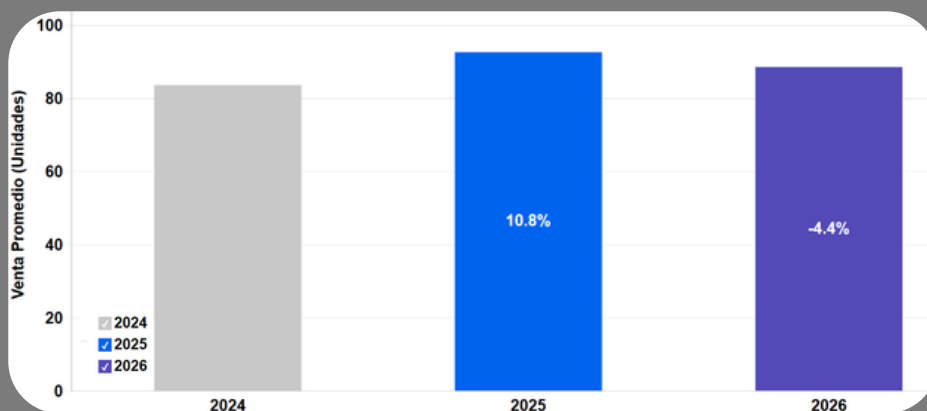
VENTA DE AUTOS NUEVOS

PROMEDIO MENSUAL DE VENTA DE AUTOS NUEVOS

El promedio de ventas de autos nuevos por concesionario cayó durante los primeros dos meses de 2026, destacando la baja del 8.4% en febrero, mientras que durante marzo se observó una ligera recuperación con un avance de +0.4%. El resultado contrasta con el dinamismo del primer trimestre del 2025, el cual presentó crecimientos en los tres meses.



PROMEDIO ACUMULADO PRIMER TRIMESTRE



Observando el promedio acumulado durante el primer trimestre del 2026, es notable la disminución de -4.4% respecto al mismo período del año pasado; no obstante, el mercado mantiene una tendencia positiva frente a los niveles de 2024, situándose un 5.9% por encima de dicho ejercicio.

SIM Index

ANÁLISIS DE
LA INDUSTRIA
AUTOMOTRIZ
EN MÉXICO

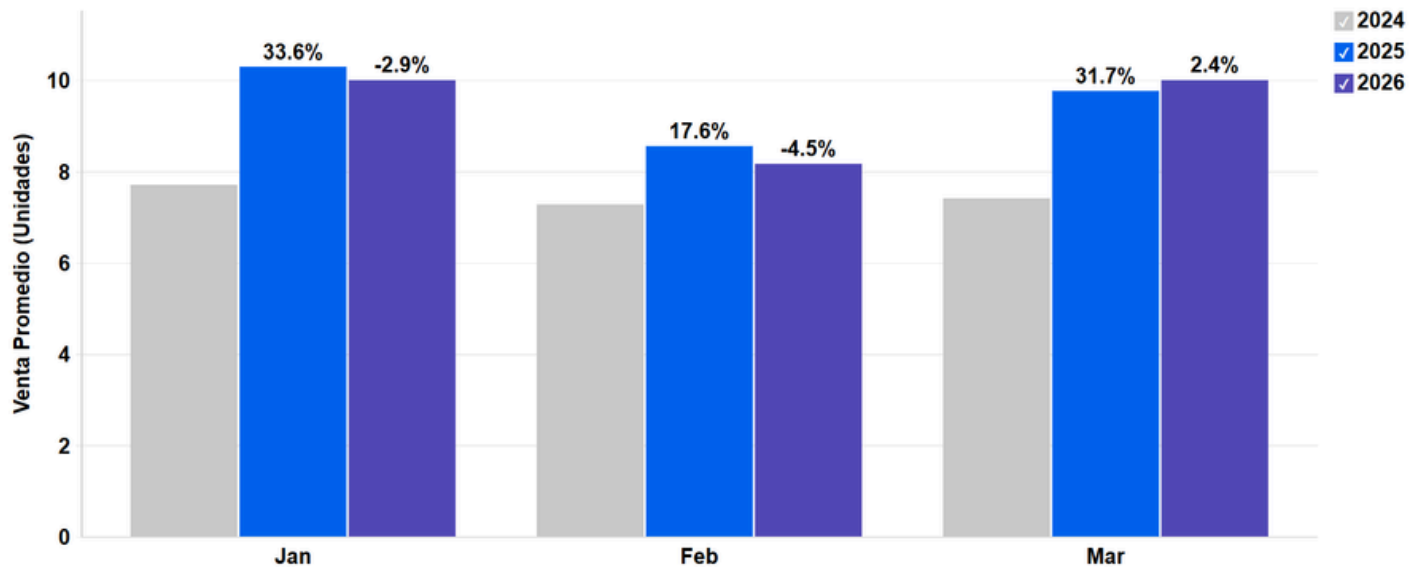
Promedio de venta mensual
2026: **88 vehículos,**
decremento de -4.4%
comparado con el año
anterior.



VENTA DE AUTOS SEMINUEVOS

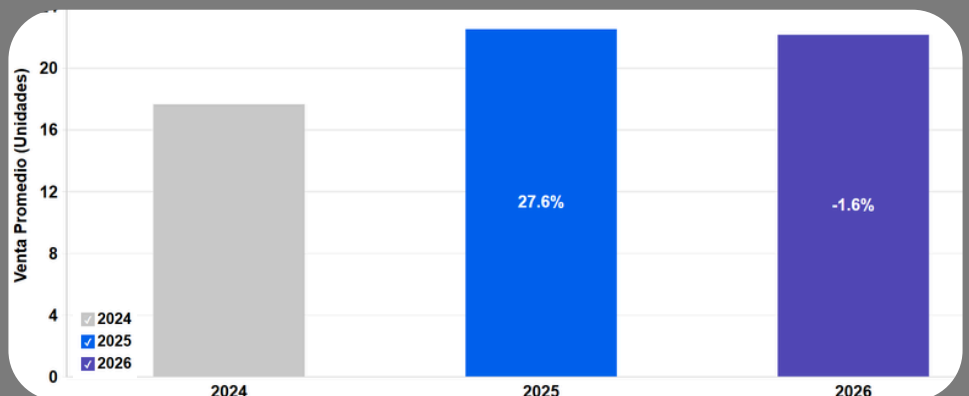
VENTA PROMEDIO MENSUAL SEMINUEVOS

Al cierre del primer trimestre de 2026, el mercado de vehículos ligeros seminuevos mostró un desempeño diferenciado. En los primeros dos meses, se registró una contracción en el promedio de ventas por distribuidor de -2.9% y -4.5% en enero y febrero, respectivamente, en comparación con el año anterior. No obstante, el reporte de marzo refleja una recuperación del 2.4%, rompiendo con la inercia negativa de los meses previos y apuntando hacia una estabilización en las ventas.



PROMEDIO ACUMULADO PRIMER TRIMESTRE

Se observa que el promedio acumulado de ventas de vehículos seminuevos del primer trimestre del 2026 tiene una disminución de -1.6% respecto a 2025, manteniendo la tendencia negativa de los dos primeros meses del año.



SIM Index

ANÁLISIS DE
LA INDUSTRIA
AUTOMOTRIZ
EN MÉXICO

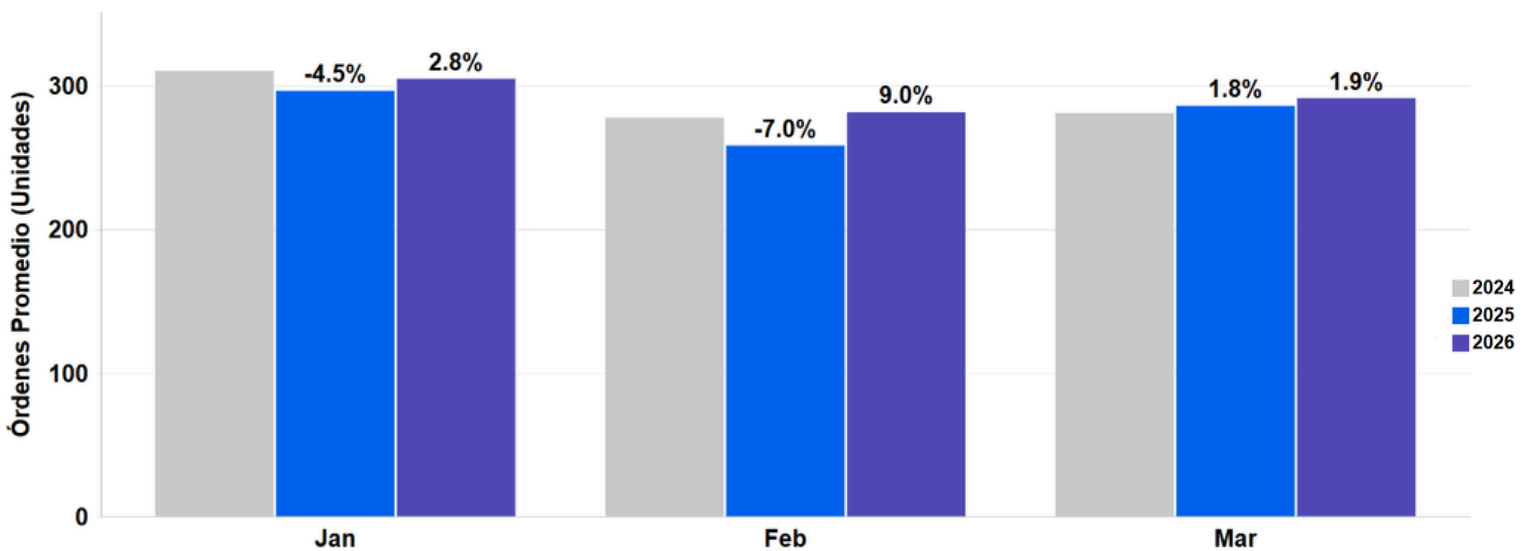
Promedio de venta mensual
2026: **22 vehículos,**
decremento de -1.6%
comparado con el año
anterior.



ÓRDENES PÚBLICAS FACTURADAS

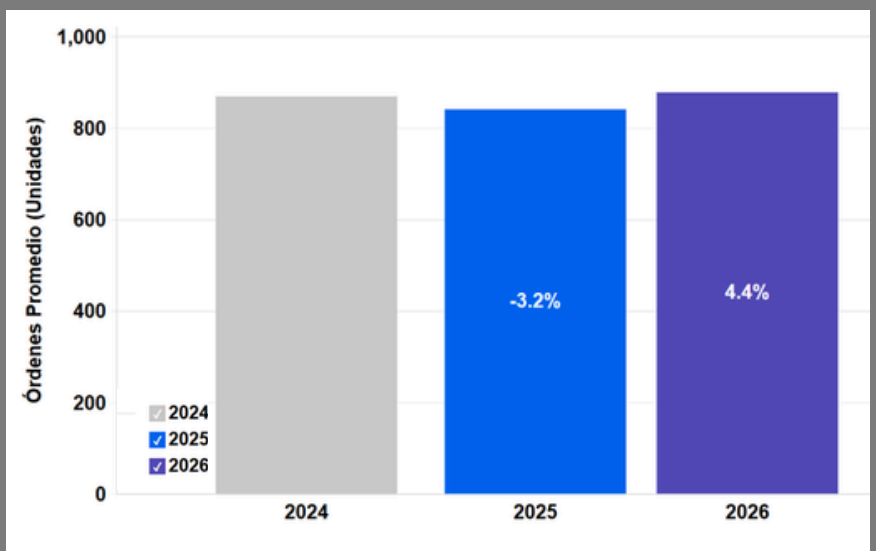
PROMEDIO MENSUAL DE ÓRDENES TIPO PÚBLICO

Al cierre del primer trimestre de 2026, el promedio de órdenes públicas por distribuidor muestra un incremento en los tres meses, siendo febrero el avance más alto con 9.0% respecto al 2025. Este desempeño refleja una sólida recuperación interanual que permite retomar la tendencia de 2024, alcanzando niveles de operación comparables y revirtiendo la volatilidad observada durante el año previo.



PROMEDIO ACUMULADO PRIMER TRIMESTRE

El promedio acumulado de órdenes públicas del primer trimestre tiene un crecimiento de 4.4% respecto a 2025. Con este resultado, el mercado de órdenes públicas recupera el terreno perdido durante el ejercicio previo, alineándose nuevamente con los niveles de referencia de 2024.



SIM Index

ANÁLISIS DE
LA INDUSTRIA
AUTOMOTRIZ
EN MÉXICO

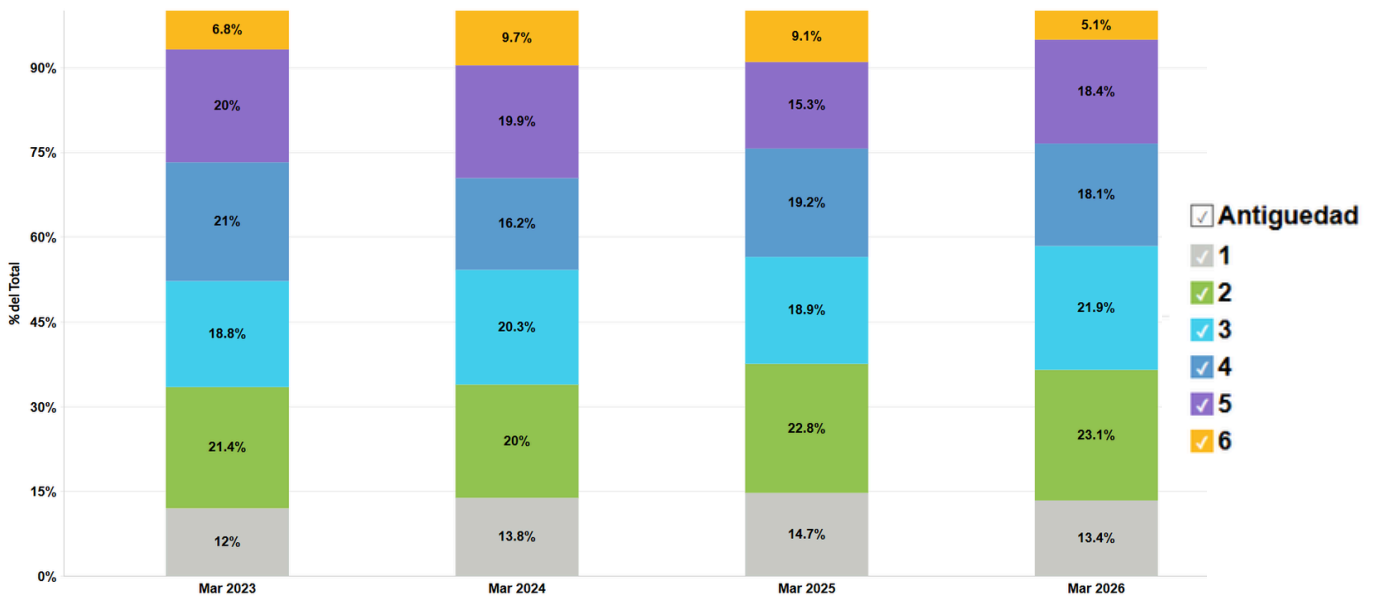
Promedio de venta mensual
2026: **877 órdenes,**
incremento de 4.4%
comparado con el año
anterior.



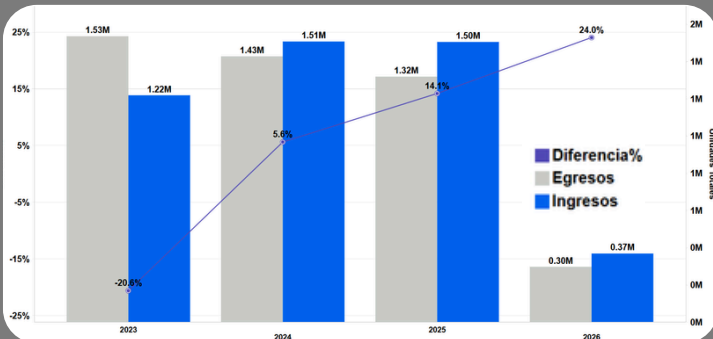
RETENCIÓN

COMPOSICIÓN PARQUE VEHICULAR

Al corte de marzo de 2026, la composición del parque vehicular por estratos de antigüedad muestra una estructura estable. Durante los últimos cuatro ejercicios, la participación porcentual de cada segmento ha mantenido una tendencia horizontal con variaciones marginales. En este último año el parque vehicular de 6 años disminuye su proporción respecto a los años anteriores.



EGRESOS E INGRESOS MENSUALES AL PARQUE VEHICULAR

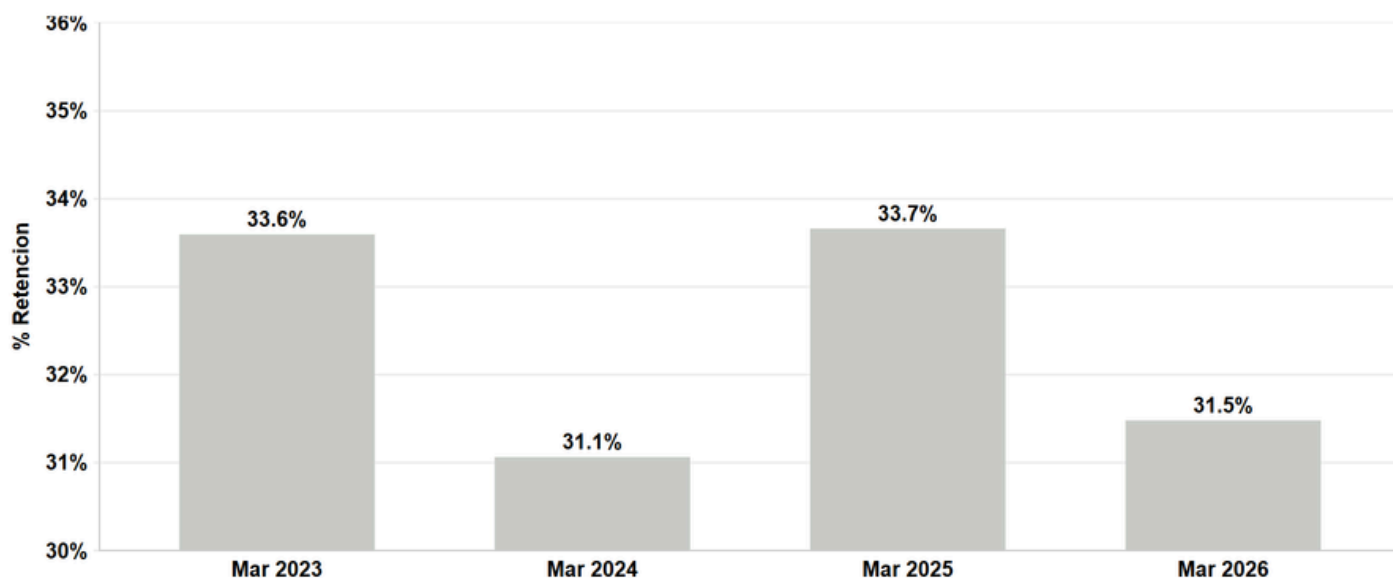


La estadística de altas y bajas del parque vehicular refleja una recuperación sólida al revertir el déficit de -20.6% registrado en 2023.

Durante el periodo 2024-2025, el balance se mantuvo positivo con diferenciales de 5.6% y 14.1%, respectivamente, gracias a que el volumen de unidades incorporadas superó los 1.5 millones anuales. En el arranque de 2026, esta tendencia de crecimiento se acelera con un superávit del 24.0%, donde las 370 mil unidades de altas superan la desincorporación de 300 mil unidades, consolidando una expansión neta del parque por tercer año consecutivo.

RETENCIÓN PROMEDIO

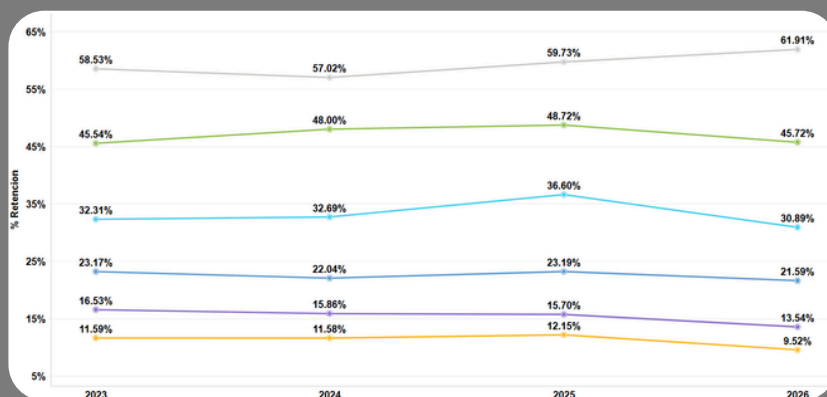
Al cierre de marzo 2026, el índice de retención se situó en 31.5%, lo que representa una contracción de 2.2 puntos porcentuales en comparación con el mismo periodo del año anterior (33.7%). Este ajuste rompe la tendencia de recuperación observada durante 2025 y posiciona el indicador en niveles críticos, apenas 0.4 puntos porcentuales por encima del mínimo histórico registrado en marzo 2024 (31.1%).



RETENCIÓN PROMEDIO MENSUAL POR ANTIGÜEDAD

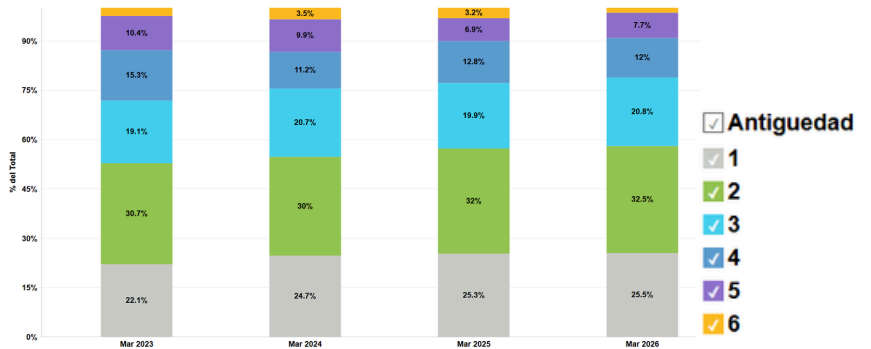
El siguiente análisis muestra como los vehículos con mayor antigüedad, naturalmente son los más difíciles de retener. Además, se observa un incremento importante en 2026 en la retención de vehículos de un año pasando de 59.73% a 61.91%, incrementando la brecha de 16.19 puntos porcentuales con los vehículos de dos años.

Esto indica que la retención está siendo sostenida casi exclusivamente por los modelos más recientes. De igual forma se observa una disminución en la retención de vehículos más antiguos (5 y 6 años), comparados con el mismo período de 2025.



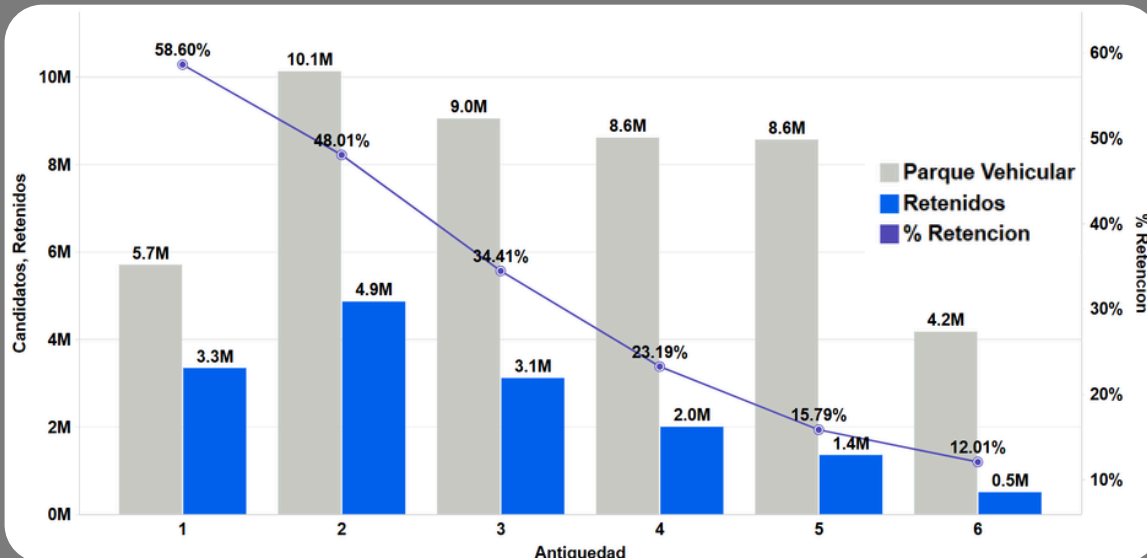
COMPOSICIÓN MENSUAL PROMEDIO DE VEHÍCULOS RETENIDOS POR ANTIGÜEDAD

La siguiente gráfica muestra como a marzo 2026, la composición de vehículos retenidos de edad 5 y 6 años han disminuido mientras que los vehículos retenidos de edad 1 y 2 han tenido un crecimiento marginal. Lo que confirma la dificultad de retener vines más viejos respecto a nuevos.



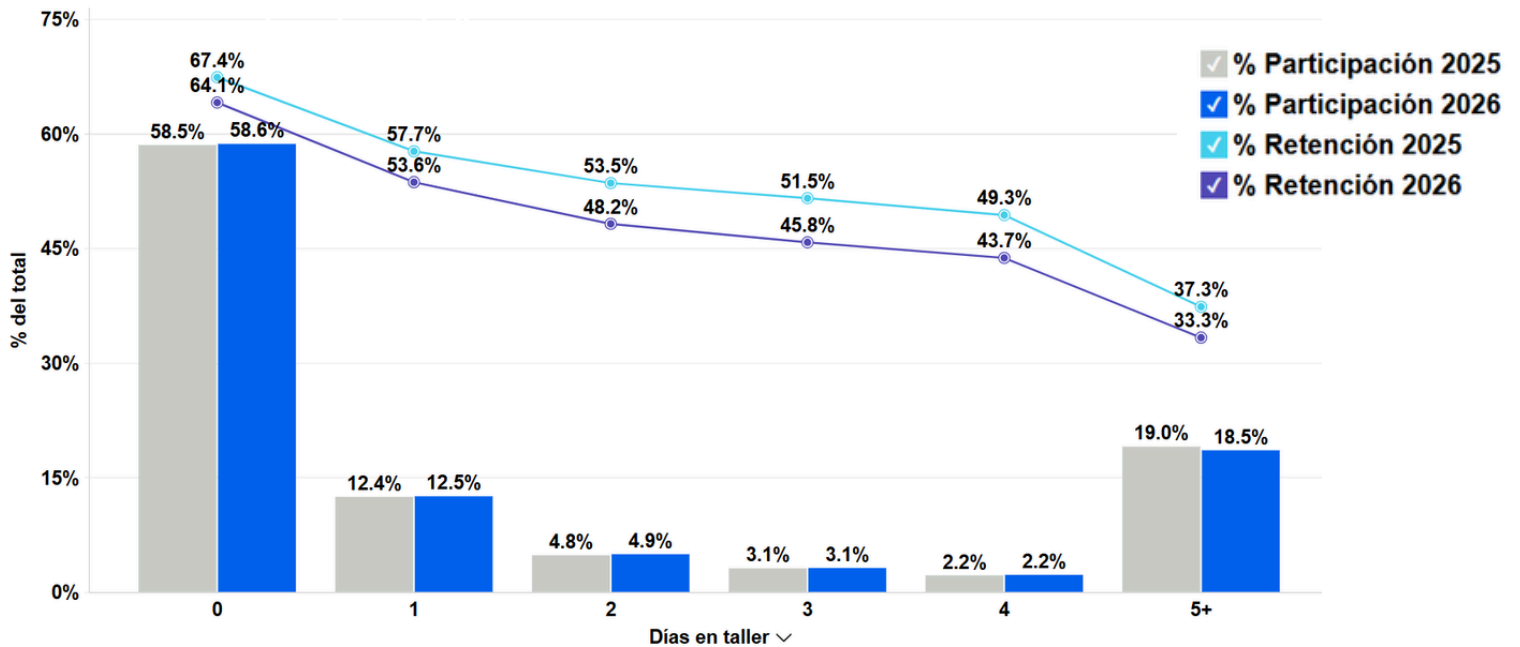
RETENCIÓN PROMEDIO POR ANTIGÜEDAD DEL TRIMESTRE

El análisis de retención promedio para este trimestre confirma una tendencia decreciente vinculada a la antigüedad de las unidades, iniciando con una eficiencia máxima del 62.02% en vehículos de un año. A pesar de que el segmento de dos años registra el mayor volumen de actividad con 138,135 retenidos promedio de un parque de 295,534 unidades, la tasa de retención cae al 46.74%, evidenciando una pérdida de lealtad de casi 15 puntos porcentuales respecto al primer año. Esta tendencia continúa de forma lineal hasta el sexto año de antigüedad, donde la retención promedio se sitúa en un nivel crítico del 9.68%, consolidando la tendencia de que la parte importante se concentra en los primeros dos años de vida del vehículo.



PROMEDIO DÍAS EN TALLER Y RETENCIÓN

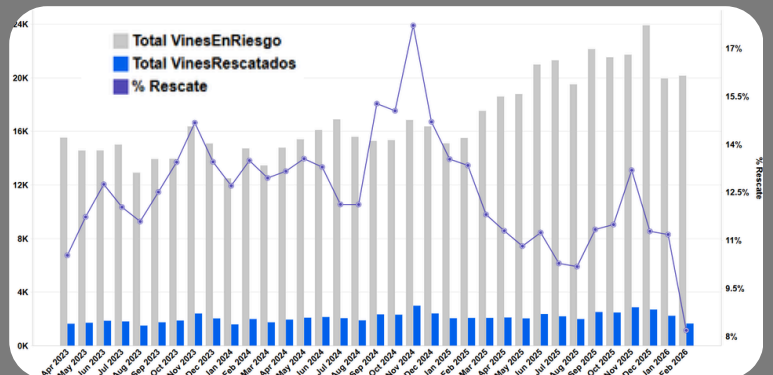
Al analizar el tiempo que un vehículo permanece en taller, se puede observar que en 2026 el 58.6% de los vehículos son atendidos y devueltos el mismo día un 0.1% mas que el año anterior y en el resto de los rangos la participación mantiene una proporción similar respecto al año anterior. Por otro lado, para todos los rangos la retención de 2026 está por debajo de 2025.



PORCENTAJE MENSUAL DE RESCATE PROMEDIO

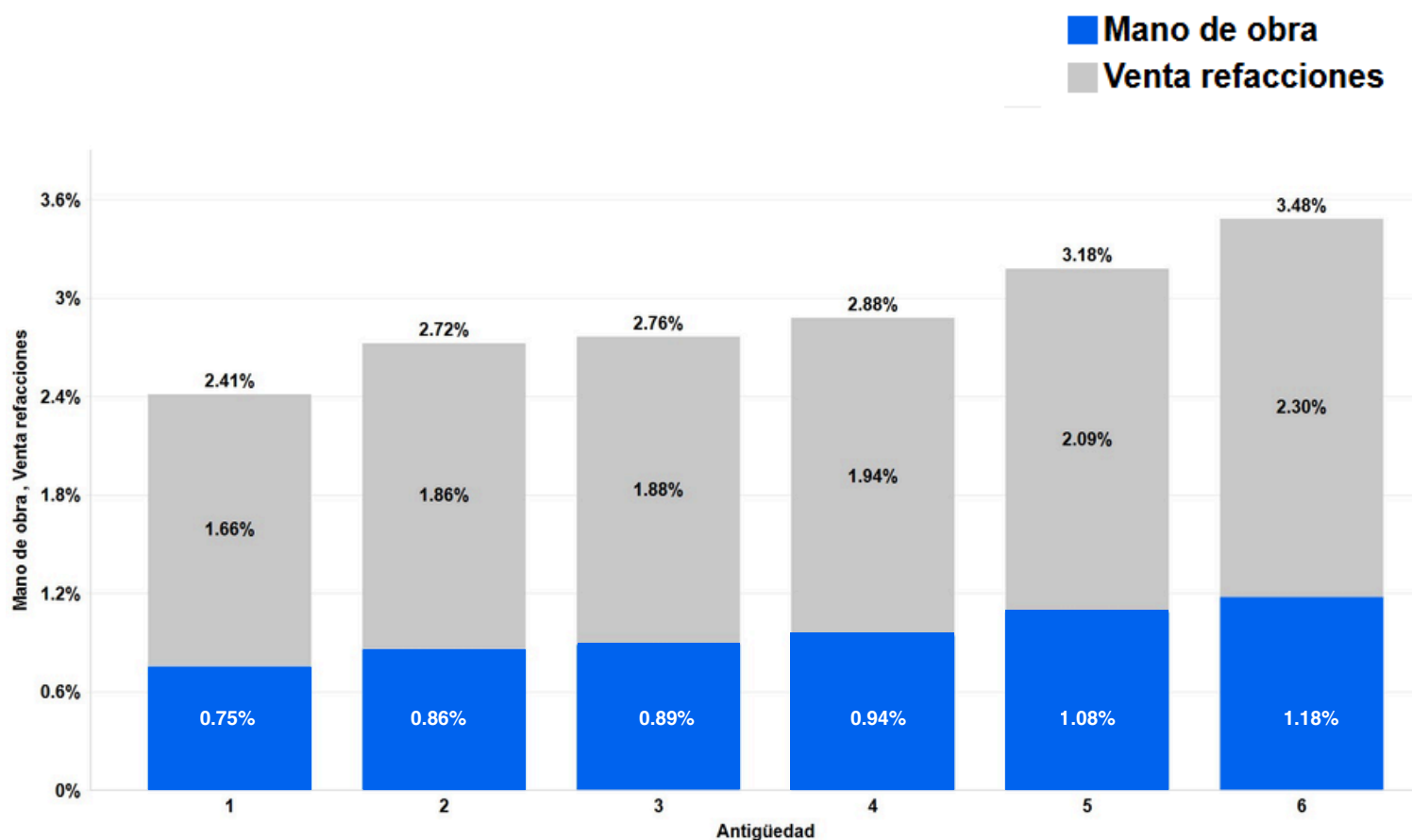
Se define como "unidades rescatadas" a aquellos vehículos que, tras cumplir un periodo de 11 meses de ausencia desde su última orden de servicio, registran una visita en el mes 12, evitando así su transición al estatus de abandono. El porcentaje de rescate mide la efectividad de la red para captar estas unidades en el límite crítico de su ciclo de retención.

El análisis histórico revela una estacionalidad marcada con picos de eficiencia durante el mes de noviembre. En noviembre 2024, el indicador alcanzó su máximo histórico con un 17.5% de efectividad, mientras que en noviembre 2025 se registró un repunte del 13.1%, superando la media de los meses adyacentes.



PROMEDIO DE VENTA ACUMULADA POR PRECIO DEL VEHÍCULO

El análisis del promedio de venta acumulada respecto al valor del vehículo muestra un incremento progresivo en la carga de mantenimiento conforme aumenta la antigüedad de la unidad. El costo combinado de mano de obra y refacciones inicia en un 2.41% del valor del auto durante el primer año, elevándose de manera constante hasta alcanzar un 3.48% al sexto año de vida operativa. Este crecimiento se ve impulsado principalmente por la venta de refacciones, que pasa de representar el 1.66% al 2.30%, mientras que la mano de obra mantiene una proporción ascendente más moderada, cerrando el periodo analizado en 1.18%. Esta tendencia refleja la acumulación natural de servicios preventivos y correctivos, incrementando el costo de propiedad en función de la madurez del activo.



CONCLUSIÓN

Al cierre del primer trimestre de 2026, el mercado automotriz presenta un desempeño contrastante: la venta de autos nuevos por distribuidor retrocedió un 4.4%, mientras que el segmento de seminuevos mostró una caída más moderada del 1.6%. Por otro lado, postventa aumentó el número de ordenes promedio en un 4.4% respecto el primer trimestre del 2025.

La retención promedio del periodo se situó en 31.5%, reflejando una contracción interanual de 2.2 puntos porcentuales y una fuerte dependencia del parque joven, ya que las unidades de 1 y 2 años representan el 58% del total retenido.

La industria enfrenta el reto de fortalecer la retención en los segmentos de mediana edad y optimizar las estrategias de rescate de clientes para contrarrestar la desaceleración observada en las ventas de unidades nuevas y seminuevas.

SIM Index ANÁLISIS DE
LA INDUSTRIA
AUTOMOTRIZ
EN MÉXICO

SIMDATAGROUP